



India Nippon Electricals Ltd

REGD. OFFICE

11 & 13, Patullos Road, Chennai – 600 002

Tel : +91 44 28460073, **Email :** inelcorp@inel.co.in

CIN : L31901TN1984PLC011021

INEL/SE/2025-26/41

January 12, 2026

National Stock Exchange of India Limited,
Exchange Plaza, 5th Floor, Plot No.C1, G Block,
IFB CENTRE, Bandra-Kurla Complex,
Bandra (E), Mumbai 400 051.
Scrip Code: INDNIPPON

BSE Limited,
Phiroze Jeejeebhoy Towers,
Dalal Street,
Mumbai 400 001.
Scrip Code: 532240

Dear Sir/ Madam,

Sub: Newspaper Advertisement regarding Notice of transfer of equity shares of the Company to IEPF Authority

Pursuant to Regulation 30 & 47 of SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015 please find enclosed herewith copies of the newspaper advertisement pertaining to Notice of transfer of equity shares of the Company to the Investor Education and Protection Fund (IEPF) Authority published in Business Standard (English) on January 12, 2026 and Dinamani (Tamil) on January 11, 2026.

This information is also being made available on our website <https://indianippon.com/investors>

You are kindly requested to take the above information on record.

Thanking you

Yours sincerely

For **India Nippon Electricals Limited**

S Logitha
Company Secretary
Membership No: A29260

Encl: as above

2-wheeler industry expects 6-9% growth in 2026

ANJALI SINGH
Mumbai, 11 January

The two-wheeler segment of the country's automobile industry is expected to grow 6-9 per cent this calendar year, supported by improved affordability following the cut in goods and services tax (GST) from 28 per cent to 18 per cent, and urban recovery in purchases for replacing vehicles.

However, the proposed mandate to make anti-lock braking systems (ABS) compulsory for sub-125cc two-wheelers is likely to push up prices and weigh on near-term volumes.

Analysts say the cost of adding an entry-level ABS system is estimated at ₹2,000-5,000 per vehicle.

Given the thin margins in the mass commuter segment, manufacturers are unlikely to absorb the entire increase, leading to price increases of up to 7 per cent in entry-level motorcycles and scooters.

"Once prices move up permanently, demand gets reset at a lower base," said Kumar Rakesh, analyst (information technology and auto), BNP Paribas.

"We will see the impact for about a year, as volumes adjust and the industry laps up a high base created by the GST benefit."

The risk has been amplified by the structure of the two-wheeler market, where sub-125cc models account for a dominant share of volumes. Motorcycles below 125cc contribute 74-75 per cent of sales in this sub-segment, while scooters are largely concentrated in lower-engine capacities.

On a monthly basis, sales of sub-125cc two-wheelers are estimated at around 900,000, based on the November data. Analysts expect the impact of price increases owing to the ABS to be most pronounced in these entry-level segments, where affordability remains the primary purchase trigger.

From a timing perspective, the immediate impact may be limited. The first half of CY26 is expected to benefit from a relatively low base of last year. However, pressure is likely to build in the second half as the base



The ABS challenge

- Cost of adding an entry-level anti-lock braking system is estimated at ₹2,000-5,000 per vehicle (sub-25cc)
- This may lead to price hikes of up to 7 per cent in entry-level motorcycles and scooters
- Motorcycles below 125cc contribute around 74-75 per cent to total motorcycle sales
- On a monthly basis, sales of sub-125cc two-wheelers are estimated at around 900,000 units

becomes more demanding and the benefit of GST reduction fades.

"In the first half, we may not see a dramatic demand impact because the base is favourable," Rakesh said.

"But in the second half, reporting growth becomes more challenging as the GST benefit is already in the base."

There is also regulatory uncertainty around the timing and scope of the proposed ABS mandate. At a recent meeting with the government, two-wheeler manufacturers raised concern about the effectiveness of ABS in motorcycles and scooters up to 125cc, arguing that the safety benefits might be limited in lower-speed commuter segments.

Reports suggest the Centre is likely to defer the January 1 deadline, leaving the implementation timeline unclear.

Despite near-term headwinds, industry watchers' growth outlook is on account of improved affordability after GST, resilient rural demand, and strengthening urban replacement demand.

The industry closed CY25 with retail sales exceeding 20 million units, according to the data of the Federation of Automobile Distributors Associations. The momentum strengthened after the GST cut.

Rural markets, which account for 55-60 per cent of volumes, remained resilient on

expectations of a healthy Rabi crop, while urban demand outpaced rural growth on improved affordability.

Electric two-wheelers are also expected to add incremental volumes as penetration continues to rise.

"We expect 6-8 per cent overall growth this year, with electric vehicles continuing their steady expansion, and penetration likely to reach around 7.5 per cent," said Subhabrata Sengupta, partner, Avalon Consulting.

Anurag Singh, advisor at Primus Partners, said: "Two-wheelers have benefited significantly from GST reduction, leading to a noticeable improvement in sales since October."

The sector can still see growth of 7-9 per cent this year if trends in demand sustain, even after factoring in regulatory changes, he said.

While the ABS mandate could disrupt volumes in the short term, analysts say it is structurally positive for the industry.

"ABS is a safety feature that has demonstrably helped save lives," Singh said, noting that the incremental cost was significantly lower than the benefit consumers received from the GST reduction.

Price elasticity would imply that growth in volumes will be impacted till the time the base gets reset," Rakesh said. "After one year

Realty moves to the core of conglomerates' biz strategy

PRACHI PISAL
Mumbai, 11 January

India's leading conglomerates are stepping up investments in real estate, recasting what was once a peripheral activity into a core growth driver. Supported by strong balance sheets, established brands and access to long-term capital, major business houses including Aditya Birla, Tata, Godrej, L&T, Raymond, Wadia, Shapoorji Pallonji, Mahindra and Adani are positioning realty as a strategic pillar within their diversified portfolios.

Many conglomerates have strategically built real estate platforms, initially monetising large land banks and later expanding through acquisitions and joint development agreements. The push comes at a time when the sector is consolidating following regulatory reforms.

Larsen & Toubro has recently begun consolidating its real estate businesses under L&T Realty Properties, a move analysts say could pave the way for a potential listing. JM Financial estimates L&T Realty could post sales of about ₹8,500 crore and ebitda of roughly ₹4,700 crore by FY30, valuing the business at around ₹58,000 crore.

Announcing the consolidation, L&T Chairman and Managing Director S N Subrahmanyan said the integration sets the foundation for L&T Realty to emerge as one of India's most admired real estate brands over the next five years. The strategy focuses on expansion across major metros, premium positioning, disciplined land acquisition and institutional rigour.

KT Jithendran, MD and CEO of Birla Estates, said the Aditya Birla group is consciously building a portfolio of direct-to-consumer businesses, with real estate among the most promising.

"There's a strong focus within the conglomerate to build this business on a very large scale. But scale alone is not enough — reputation matters equally. We want to be one of the most reputed real estate companies in India," he said.

Growth plan

- Groups like Aditya Birla, Tata, and Mahindra are making real estate a core B2C growth business
- Top 20 developers' share of new launches has jumped from 15% to 36% in seven years
- Firms are using real estate as a long-term capital allocator, building large mixed-use projects

In March 2025, Aditya Birla Real Estate approved the divestment of its pulp and paper business, Century Pulp and Paper, to ITC for about ₹3,498 crore. The transaction was positioned as a value-unlocking exercise aimed at sharpening the group's focus on its core real estate business and funding future growth.

Adani Realty, which operates independently of the Adani group, is also expanding rapidly, anchored by marquee projects such as the Dharavi redevelopment, estimated at around ₹95,790 crore, and the Motilal Nagar redevelopment valued at about ₹36,000 crore. According to the 2025 Grohe-Hurun India Real Estate 150 list, Adani Realty is India's most valuable unlisted real estate company at roughly ₹52,400 crore, with ambitions to become the country's most valuable developer within five years.

In July 2025, the Raymond group demerged and listed its real estate arm to unlock value and attract new investors and strategic partners. The Wadia group-backed Bombay Realty is also re-entering the market with a ₹25,000 crore township project in Mumbai's Dadar, with real estate expected to be a core focus area for the group.

The Mahindra group has similarly designated Mahindra Lifespaces Developers as a core "Growth Gem", tasking it with delivering scale and profitability. Amit Kumar Sinha, managing director and CEO of Mahindra Lifespaces, said the company aims to become a top-tier

real estate platform in its priority markets, aligned with the group's emphasis on governance, capital efficiency and long-term value creation.

The renewed push by large business houses has been catalysed by regulatory reforms, particularly the implementation of the Real Estate (Regulation and Development) Act, which has formalised the sector and increased entry barriers. Aarti Harbha-janka, cofounder and managing director of Primus Partners, said the post-Rera cleanup has encouraged organised players to engage more seriously with the sector. "Seven years ago, the top 20 developers accounted for 15 per cent of new launches. That share has risen to around 36 per cent," she said.

Industry executives say conglomerates are no longer entering real estate merely to monetise idle land, but as a strategic diversification aligned with urbanisation, infrastructure expansion and long-term capital deployment. Anuj Puri, chairman of the Anarock group, said large business houses bring cross-sector capabilities, brand strength and access to capital, enabling them to undertake large, integrated developments. Their presence, he said, is improving transparency, execution certainty and buyer confidence.

Conglomerate-backed developers are increasingly differentiating themselves through scale and format. Rather than standalone residential projects, many are focusing on large townships and mixed-use developments anchored by infrastructure such as metro corridors, ports or logistics hubs. "They are effectively building mini-cities," Puri said.

From a financial perspective, real estate offers attractive margins and scalability. Vijay Agrawal, managing director and infrastructure sector lead at Equirus Capital, said a ₹10,000-20,000 crore annual revenue business is easier to scale in real estate than in manufac-

Smaller GCCs struggle as AI upends business processes

AVIK DAS
Bengaluru, 11 January

Many smaller and mid-tier global capability centres (GCC) are struggling to deliver strategic value that their headquarters had expected after years of operation. This has left them being just cost and delivery centres at a time when artificial intelligence (AI) is upending business processes.

While still in the early stages, many such companies — which started GCCs with much fanfare amid announcements of headcount addition and establishing centres of excellence — are approaching consulting companies for help. It is to reset their operations after years of remaining stagnant or even mulling outright sale.

Sunil Padmanabh, an industry influencer and digital strategist, estimates that 18-20 per cent of GCCs will be AI-mature, with AI embedded into core workflows and real decision autonomy.

About 52 per cent will remain AI-acute but constrained, with tools everywhere and limited structural impact. Around 30 per cent will stall or regress, remaining pilot-heavy, fragmented, and increasingly questioned.

"Momentum was mistaken for maturity. GCCs become strategic when ownership, authority and accountability actually move," said Padmanabh.

In sectors such as manufacturing, a lot of the work is enterprise, resource and planning (ERP) support, engineering changes, and reporting. Teams are busy and reliable, but decisions still sit offshore. When automation or cost reviews hit, there's little leverage beyond delivery.

India has about 1,800 GCCs across verticals such as banking, financial services and insurance (BFSI), retail, health care, aerospace and oil and gas, according to IT industry body Nasscom.

But according to experts, only one in five GCCs will be truly AI-mature this year with the momentum in favour of BFSI, retail and CPG ones. Pharma, manufacturing and automotive body Nasscom.

That is also impacting the creation of senior leadership roles in the country.

A survey by EY in November revealed that 80 per cent of them reported less than 10 per cent of leadership roles based locally.

Only 7 per cent reported senior leadership roles of 25-50 per cent being based out of India.

"It is just one or two roles and not large scale ones like 10-15 which is a relevant size and shows that the GCC is maturing. The people governing these centres are still at N-2 or N-3 level. We expect more N roles in three years,"

Arindam Sen, partner and GCC sector leader — technology, media and entertainment and telecommunications at EY India, had told Business Standard.

The maturity curve has become a key talking point this year. Enterprises are looking at their GCCs to evolve from being delivery engines to becoming strategic value creators. This means co-owning global business outcomes, influencing enterprise strategy and enabling transformation, rather than just supporting it.

Aveek Mukherjee, managing director (MD) and cofounder of Gloplax Solutions, said that majority of the GCCs in India are still order takers from their parent. They are yet to act as true collaborators by delivering value, owning a product or platform or having innovations that impact company strategy.

"Can the GCC take responsibility at the local level and reduce cost by 5 per cent, improve productivity and reduce cycle time? Can it own a product or platform sitting in India and have an impact on the value chain? That is influenced as you get into more complex tasks. If you only hire from other GCCs, your costs will keep going up," he added.

Such centres also often lose their way when the sponsorship changes.

If it is monitored by the technology or information officer, the focus is more on creating some breakthrough innovations. However, if it is handled by the chief financial officer, the focus once again comes back to reducing cost.

Petronet LNG Limited

NOTICE INVITING TENDER FOR SELECTION OF CONTRACTOR FOR HIRING OF TRANSPORTATION SERVICES TO SUPPLY LNG TO CONSUMPTION CENTERS OF PETRONET LNG LIMITED FROM KOCHI LNG TERMINAL

Petronet LNG Limited (PLL) invites proposals through Competitive Bidding from experienced and financially sound Contractors for hiring of transportation services to supply LNG to consumption centers of Petronet LNG Limited from Kochi LNG Terminal.

Interested parties are requested to visit our website www.petronetlng.in for detailed eligibility criteria along with other necessary details.

The complete set of bidding document can be downloaded from the PETRONET LNG LIMITED e-Tender Portal SAP Ariba and tender is available for online bid submission.

Chief, Manager (C&P)
PETRONET LNG LIMITED
4th Floor, Tower – 'I', World Trade Centre, Nauroji Nagar, New Delhi - 110029, India.
Tel: No. +91-11-71233564
Email: cnp@petronetlng.in

FORM G
INVITATION FOR EXPRESSION OF INTEREST FOR
M/S HAMS DAIRY PVT. LTD. OPERATING IN DAIRY SECTOR, CHITTUR, AP.
(Under Regulation 36A(1) of the Insolvency and Bankruptcy Board of India (Insolvency Resolution Process for Corporate Persons) Regulations, 2016)

Sr. No.	RELEVANT PARTICULARS
1	Name of the Corporate debtor along with PAN/ CIN/ LLP No. HAMS DAIRY PRIVATE LIMITED with CIN No. U15202AP2016PTC098421 and PAN No. AADCH8392J
2	Address of the registered office SURVEY NO. 527, MUTHUKURU VILLAGE, PEDDAPANJANI MANDAL, Chittoor, MUTHUKURU, Andhra Pradesh, India, 517408
3	URL of website Not available
4	Details of place where majority of fixed assets are located Factory is located at above address. Chennai. CD also owns A parcel of land, at the above location.
5	Installed capacity of main products/services Approx 1500 Kg to 2000 Kg per day of Mozzarella Cheese and other variety of cheese.
6	Quantity and value of main products/services sold in last financial year CD was operational at a very low capacity in the form of Job work. Right now, the Plant is not operational.
7	Number of employees/workmen Nil
8	Further details including last available financial statements (with schedules) of two years, lists of creditors are available at: Details are available with the Resolution Professional. Kindly contact cirp.hamsadairy@gmail.com
9	Eligibility for resolution applicants under section 25(2)(h) of the Code is available at: Kindly contact cirp.hamsadairy@gmail.com
10	Last date for receipt of expression of interest 6.00 PM on 27/01/2026
11	Date of issue of provisional list of prospective resolution applicants 30/01/2026
12	Last date for submission of objections to provisional list 6.00 PM on 04/02/2026
13	Date of issue of final list of prospective resolution applicants 09/02/2026
14	Date of issue of information memorandum, evaluation matrix and request for resolution plans to PRAs 31/01/2026
15	Last date for submission of resolution plans 6.00 PM on 02/03/2026
16	Process email id to submit Express of Interest cirp.hamsadairy@gmail.com

Smt. Ramanathan Bhuvaneshwari,
IP Registration No: IBBI/IPA-002/IP-N00306/2017-18/10864
Address: C-006, Pioneer Paradise, 24th Main Road, 7th Phase, JP Nagar, Bangalore-78.
For M/S HAMS DAIRY PVT. LTD.
Dated 12.01.2026 /Bengaluru

s/d

FORM G
INVITATION FOR EXPRESSION OF INTEREST FOR
BIL VYAPAR LIMITED (FORMERLY BINANI INDUSTRIES LIMITED)
ENGAGED IN BUSINESS OF MANAGEMENT CONSULTANCY
(Under sub-regulation (1) of regulation 36A of the Insolvency and Bankruptcy Board of India (Insolvency Resolution Process for Corporate Persons) Regulations, 2016)

RELEVANT PARTICULARS
1. Name of the Corporate Debtor along with PAN/ CIN/ LLP No. BIL Vyapar Limited (formerly Binani Industries Limited) CIN - L24117WB1962PLC025584
2. Address of the registered office Registered office- 37/2, Chinar Park, New Town, Rajarhat Main Road P.O.Hatara, Kolkata- 700157, West Bengal, India Corporate Office- Mercantile Chambers 12, J.N. Heredia Marg, Ballard Estate, Mumbai- 400001, Maharashtra, India Other location: Sarkari-II, Final Plot No. 522/3 of T.P. Scheme No. 3/5(Variied) Moje Chhadavadi, Taluka City, District: Ahmedabad and Sub District Ahmedabad-3 (Memnagar)
3. URL of Website https://binanindustries.com/
4. Details of Place where majority of Fixed Assets are located J.N. Heredia Marg, Ballard Estate, Mumbai- 400001, Maharashtra, India
5. Installed capacity of main products/ services The Company was engaged primarily in the business of Management Consultancy. As per the Financial Year 2024-2025 Quantity: NA Value: Total Revenue- Rs. 0 Other Income- Rs. 251,000
6. Quantity and value of main products/ services sold in last financial year
7. Number of employees/ Workmen Nil
8. Further details including last available financial statements (with schedules) of two years, lists of creditors are available at URL: a. Last available financial statements (with schedules) of two years - Can be obtained by mailing at ibc.binani@gmail.com . b. List of Creditors available at the website of IBBI i.e. https://ibbi.gov.in/claims/claims-process/L24117WB1962PLC025584
9. Eligibility for resolution applicants under section 25(2)(h) of the Code is available at: Can be obtained by mailing at ibc.binani@gmail.com
10. Last date for receipt of Expression of Interest 02.02.2026
11. Date of issue of Provisional List of Prospective Resolution Applicants 09.02.2026
12. Last date for submission of objections to Provisional List 14.02.2026
13. Date of issue of Final List of Prospective Resolution Applicants 19.02.2026
14. Date of issue of Information Memorandum, Evaluation Matrix and Request for Resolution Plans to Prospective Resolution Applicants 19.02.2026
15. Last date for submission of Resolution Plans 23.03.2026
16. Process email ID to submit EOI ibc.binani@gmail.com
17. Details of the corporate debtor's registration status as MSME NA

Subodh Kumar Agrawal
Interim Resolution Professional of
BIL Vyapar Limited (formerly Binani Industries Limited)
IBBI/IPA-001/IP-P00087/2017-18/10183
AFA Valid till 31st December, 2026
Room No 301, 3rd Floor, 1 Ganesh Chandra Avenue
Kolkata 700013

Date: 12/01/2026
Place: Kolkata

INDIA NIPPON ELECTRICALS LIMITED
CIN : L31901TN1984PLC01021
Regd. Office : No.11 & 13, Patulos Road, Chennai - 600 002. Tel : 044-2846003/73. Website : www.indianippon.com E-mail : investors@inel.in

Notice to the Shareholders

Transfer of Unclaimed Dividend amount and Equity Shares of the Company to Investor Education and Protection Fund (IEPF) Account

Notice is hereby given to the shareholders of the Company pursuant to Section 124(6) of the Companies Act, 2013 ("the Act") read with Rule 6 of the Investor Education and Protection Fund Authority (Accounting, Audit, Transfer and Refund) Rules, 2016 as amended from time to time ("the Rules").

Shareholders who have not claimed their dividend declared by the Company for the Financial Year 2018-19 (Second Interim Dividend), which remains unpaid / unclaimed for a period of seven consecutive years, will be credited to the Investor Education and Protection Fund (IEPF) on or after May 13, 2026.

Accordingly, shares of those shareholders who have not encashed their second interim dividend for seven consecutive years from FY 2018-19 will be transferred to the Demat Account of the IEPF authority. In this regard, Individual notices have been sent to the shareholders whose shares are liable to be transferred to the IEPF Authority, and the Company also uploaded full details of such shareholder(s) and shares due for transfer to the IEPF, including details of unpaid or unclaimed dividends on such shares on its website at www.indianippon.com.

Such shareholders are requested to claim their second interim dividend declared by the Company for the Financial year 2018-19 and subsequent years' dividends before the same are transferred to the IEPF Authority i.e., on or before May 12, 2026, failing which the shares shall be transferred to the IEPF. Please note that thereafter no claim shall lie against the Company in respect of unclaimed dividends and shares transferred to the IEPF / IEPFA Account respectively.

Shareholders are requested to note that both the unclaimed dividend and the shares transferred to the IEPF Authority including all benefits on such shares, if any can be claimed back by them from the IEPF Authority, after following the procedure prescribed under the IEPF Rules.

In connection with the transfer of equity shares to IEPF, please note the following:

a. **Shareholders holding shares in Physical form:** Duplicate share certificate(s) will be issued and transferred to IEPF. The original share certificate(s) registered in your name(s) and held by you, will stand automatically cancelled.

b. **Shareholders holding shares in the Dematerialized form:** Your demat account will be debited for the shares liable for transfer to the IEPF.

In case the concerned shareholders wish to claim the shares after transfer to IEPF, a separate application has to be made to the IEPF Authority in Form IEPF-5, as prescribed under the Rules and the same is available at IEPF website i.e., www.mca.gov.in.

In case of any queries on the above matter, shareholders are requested to contact the company's Registrar and Share Transfer Agents, M/s Cameo Corporate Services Ltd, "Subramanian Building", 1, Club House Road, Chennai 600002. Tel: 044-28460390 email ID: investor@cameoindia.com or nodal officer of the Company.

For India Nippon Electricals Limited
S Logitha
Company Secretary & Nodal Officer

► FROM PAGE 1

'Sovereign AI a national goal for India'

Many OSAT players are tying up with global partners or semicon companies to ensure that the capacity built in India is utilised. How will the government ensure India's own demand is met by domestic OSAT and fabrication plants?

- Every new industry faces a market-acceptance test, and our plants will be no exception. Their success will depend on their ability to produce high-quality products at competitive prices. We constantly remind them of this reality and nudge them in that direction.
- Sovereign AI is a national goal for India. Our engineers are developing models, working on chipsets, and focusing on applications. We need to be competitive across all five layers of the AI stack — applications, models, chipsets, infrastructure, and energy. India's IT industry is pivoting to provide AI services globally. Twelve teams working with the IndiaAI Mission are developing foundational models. Several promising design teams are working on chipsets. Around \$70 billion is being invested

in infrastructure, and the recently enacted Sustainable Harnessing and Advancement of Nuclear Energy for Transforming India Act will support the provision of clean, sustainable energy. AI is the fifth industrial revolution. It will reshape every aspect of life, society, and industry. India must have sovereign capabilities in AI.

The PLI scheme for electronic components is gaining momentum. What level of localisation will this help achieve?

- India's supply chain will develop in a major way. The response to the Electronics Components Manufacturing Scheme has been phenomenal. We will be able to manufacture many components for export, and domestic demand for most components will be met by the time the programme concludes.
- Electronics exports remain heavily dependent on smartphones and a single company, which accounted for 45 per cent of exports in November 2025. How will this base broaden, and where do you see promising areas of growth?
- A lot more is happening in electronics manufacturing. While smartphone growth is encouraging, exports are also expanding in power electronics, medical electronics, industrial electronics, and consumer electronics. As the component ecosystem matures, this export base will widen further.



Ashwini Vaishnaw,
Union Minister for
Electronics and In-
formation Tech-
nology

பொங்கல் பரிசு...



சென்னை பெரம்பூர் தொண்ட்போல்கோ பள்ளி வளாகத்தில் சனிகிழமை நடைபெற்ற பொங்கல் விழாவில் அணிதா அச்சீவரஸ் அகாதெமியின் 3,725 மாணவ, மாணவிகளுக்கு பொங்கல் பரிசுகளை வழங்கிய முதல்வர் மு. க. ஸ்டாலின். உடன், இந்து சமய அறநிலையத் துறை அமைச்சர் பி. சேகர்பாபு, மேயர் ஆர். பிரியா, மதுரை உலகத் தமிழ்ச் சங்கத்தின் துணைத் தலைவர் பார்வீன் கல்தானா.

௬.10.85 கோடியில் மின் விளக்குகள் அமைக்கும் பணிகள் தீவிரம்

சென்னை, ஜன. 10: சென்னை மாநகராட்சிக்குள்பட்ட பகுதிகளில் ரூ.10.85 கோடியில் மின்விளக்குகள் அமைக்கும் பணிகள் முழுமையாக முடிவடைந்து, ஜனவரி இறுதிக்குள் மக்கள் பயன்பட்டுவதும் என மாநகராட்சி தரப்பிலிருந்துவிளக்கப்பட்டுள்ளது.

இதுகுறித்து சென்னை மாநகராட்சி வெளியிட்ட செய்திக்குறிப்பு:
சென்னை மாநகராட்சிக்குள் பட்ட தமிழ்நாடு நகர்ப்புற வாழ்விட மேம்பாட்டு வாரிய குழியுருப்புப் பகுதியில் வசிக்கும் மக்களின் நலன் கருதி, தெருவிளக்குகள் இல்லாத இடங்கள் மற்றும் அதிச

வெளிச்சம் தேவைப்படும் இடங்களை களையுடி செய்து, ரூ.10.8 கோடியில் 123 குடியிருப்புப் பகுதிகளில் 1,476 மின் விளக்கு கம்பங்கள், 9 உயர் கோபுர மின் விளக்குகள் மற்றும் 2,782 ஸ்ரீங்கு விளக்குகள் அமைக்கும் பணிகளை தீவிரமாக நடைபெற்று வருகின்றன.

இதில், 48 நகர்ப்புற வாழ்விட மேம்பாட்டு வாரியக் குடியிருப்பு பகுதியில் 964 மின் விளக்கு கம்பங்கள், 7 உயர் கோபுர விளக்குகள், 1,651 எல்டிடி விளக்குகள் அமைக்கும் பணிகள் முடிந்து, மக்கள் பயன்பாட்டுக்கு கொண்டு வரப்பட்டன. மேலும், மீதமுள்ள 75

தமிழிருப்பு பகுதிகளில் 512 மின் விளக்கு கம்பங்கள், 2 உயர் கோபுர விளக்குகள் மற்றும் 1,131 எல்இடி விளக்குகள் அமைக்கும் பணிகள் தீவிரமாக நடைபெற்று வருகின்றன. இந்தப் பணிகள் ஜனவரி 31-க்குப் பின் முடிவடைந்து மக்கள் பயன்பாட்டுக்கு கொண்டு வரப்படும்.

மாநகராட்சியில் 664.68 மெட்ரிக் டன் பழைய பொருள்கள் பெற்று அகற்றும்

சென்னை, ஜன. 10: சென்னை மாநகராட்சியில் இதுவரை 1,769 பேரிடம் இருந்து 664.68 மெட்ரிக் டன் பழைய சோஃபாக்கள், மெத்தைகள் உள்ளிட்ட பழைய பொருள்கள் பெறப்பட்டு அகற்றப்பட்டன.

இதுகுறித்து சென்னை மாநகராட்சி நிர்வாகம் வெளியிட்ட

செய்திக்குறிப்பு: வீடுகளில் இருந்து பணியை சேர்ப்பார்கள்.

மேற்கண்டவற்றைத் தவிர்த்து, மரச்சாமான்கள், உடைகள் உள்ளிட்ட திடக் கழிவுபொருள் சனிக்கிழமைதோறும் வென்று, அகற்றப்படும். புதிய நடவடிக்கை கடந்த அக். 11-இல் தொடங்கி நடைபெற்று வருகிறது. இதுவரை 14 சனிக்கிழமைகளில் 1,769 பேரடம் இருந்து 664.68 மெட்ரிக் டன் பழைய பொருள்கள் பெறப்பட்டு, அகற்

நற்பட்டுள்ளன. சனிக்கிழமை மட்டும் (ஜன. 10) 102 பேரிடம் இருந்து 42.82 மெட்ரிக் டன் பழைய பொருள்கள் பெறப்பட்டு, கொடுங்கையூரில் உள்ள எரியூட்டும் நிலையத்துக்கு எடுத்துச் சென்று, விஞ்ஞான முறையில் எரியூட்டி அகற்றப்பட்டது.

பொதுமக்களுக்கு அழைப்பு:
இந்தச் சேவையைப் பெற விரும்பும் பொதுமக்கள் முன்சீட்டிய சென்னை மாநகராட்சியின் 'நடம் சென்னை' செயலியில் பதிவு செய்ய வேண்டும். அல்லது 1913 என்ற எண்ணில் தகவல் தெரிவிக்கலாம். மேலும், 94450 61913 என்ற எண்ணுக்கு வாட்ஸ்ஆப் அனுப்பலாம் என்று அதில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது.

பொங்கல் விடுமுறை: பறகரில் போக்கவாக்கு மாற்றம்

தாம்பரம் மாநகர காவல் துறை அறிவிப்பு

சென்னை, ஜன. 10: பொங்கல் விடுமுறையையொட்டி, சென்னை புறநகர் பகுதியில் போக்குவரத்து மாற்றம் செய்யப்படுவதாக தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது.

இதுதொடர்பாக தாம்பரம் மாநகர காவல் துறை சனிக்கிழமை வெளியிட்ட செய்திக் குறிப்பு:

பொங்கல் விடுமுறையை
யொட்டி, பொதுமக்கள் எளிதாக
கிளாம்பாக்கம் பேருந்து முன
யத்துக்கு செல்வதற்கும், சொந்த
ஊர்களுக்கு செல்வதற்கும் ஜன
வரி 12, 13, 14, 18, 19 ஆகிய தேதி
களில் போக்குவரத்து மாற்றம்
செய்யப்படுகிறது.

அதன்படி, இந்த நாள்களில் வண்டலூர், கேளம்பாக்கம் சாலையில் உள்ள நல்லம்பாக்கம் கிரவுடி சந்திப்பை நோக்கி வரும் அனைத்து வாகனங்களும் கிரப்பாக்கம் வழியாக காரணப்பகுச்சேரி நோக்கியும் அல்லது வெங்கம்பாக்கம் வழியாக மப்பேடு நோக்கியும் திருப்பிவிடப்படும்.

கனரக வாகனங்கள், ஜிஎஸ்டி

சாலை, பம்மல்-குன்றத்தூர்
சாலை, திருநீர்மலை சாலை, 200
அடி ரேடியஸ் சாலை, தாம்ப
ரம்-வேளாச்சேரி சாலை, காந்தி
சாலை, முடிச்சூர் சாலை ஆகிய
வற்றில் நண்பகல் 2 மணி முதல்
அதிகாலை 2 மணி வரை செல்ல
தடை விதிக்கப்படுகிறது.

கனரக வாகனங்களுக்கு மாற்றப்படுகதை: குன்றத்தாற் வெளி வுட்பட்ட சாலையில் இருந்து தாம்பரம் நோக்கி வரும் கனரக வாகனங்கள் மாதா பொறிப்பாட்டில் கல் லுர் இணைப்புச் சாலையில் இருப்பிவிடப்படும். காஞ்சிபுரம், ஹெக்டத்தில் இருந்து தாம்பரம் நோக்கி வரும் கனரக வாகனங்கள் முடிச்சுற் சாலை-வெளிவட்டச் சாலை சந்திப்பில் திருப்பிவிடப்படும். மதுராவாயல் பகுதியில் இருந்து தாம்பரம் நோக்கி வரும் கனரக வாகனங்கள் மதுராவாயல் புறவழிச்சாலை மேம்பாடாத்தின் மேலேதிருப்பிவிடப்படும். இந்த வாகனங்கள் பூத்தமலி வழியாகச் சென்று தங்கள் இலக்கை அடைவாயம்.

வெளிவட்ட சாலையில்
ருந்து தாம்பரம் நோக்கி வரும்
பாகனங்கள் மண்ணிவாக்கம்
த்திப்பில் திருப்பிவிடப்படும்.
ந்த வாசனங்கள் ஓரகடம் வழி
பாகச் சென்று தங்கள் இலக்கை
டையலாம்.

கிழக்கு கடற்கரைச் சாலையில் இருந்து வரும் கனரக வாகனங்கள் கோவளம் சந்திப்பில் திருப்பாநூர் வழியாக திருப்பிவிடப்படும். பழைய மாடல்ஸ்டார் சாலையில் இருந்து வரும் கனரக வாகனங்கள் பட்டுர் சந்திப்பு, சங்கண்மாஸ் சந்திப்பு வழியாக மாடல்ஸ்டார் நோக்கி திருப்பிவிடப்படும்.

செங்கல்ப்பட்டில் இருந்து தாம்
மேல்நோக்கி வரும் கோணங்கள்
கண்க்கொழுமார் கோயில் வழி
கூடுபெரும்புதார் நோக்கி
மேல், வண்டலூர் வெள்ளிடச்
சுழை வழியாக படப்பை நோக்
கிவரும், வண்டலூர் பழைய மேல்
வழியாக வாலாஜாபாத்
சுழை நோக்கியும் திருப்பிவிடப்
படும் என்று குறிப்பிடப்பட்டி
ருந்தது.

இஸ்லாமிய பெண்கள் குறித்து அவதூறு:

நங்கச்சுண்ணா அதிகாரிக்கு எதிரான வழக்கில் உத்தரவு

சன்னை, ஜன.10: இஸ்லாமிய பெண்களுக்கு எதிராக அவதூறு கருத்து தெரிவித்த சுங்கத் துறைமான் அதிகாரிக்கு எதிரான வழக்கை 2 மாதங்கட்கில் விசாரித்து முடிக்க ஆலந்தூர் நீதிமன்றத்துக்கு சன்னை உயர்நீதிமன்றம் உத்தரவிட்டது.

சென்னை உயர்நீதிமன்றத்தில் ஷபீனா என்பதற்காகக் செய்த மனுவில், கடந்த ஆண்டு நான்கு தடவை கணவரும் மெக்கா சென்று வந்தோம் எனத் திருமதியை ஏரில்லன்ஸ் பூமல் சென்னை திரும்பியதாக, விமான நிலையத்தில் சங்கத் துறை பண்ணிவிட்டுப் போகச் செய்து கொடுத்தார் என்றும், இதுபோன்ற நடவடிக்கைகள் தொடர்ந்து நடப்பதை அறியும்படி அவருக்கு எழுதினார் என்று குறிப்பிட்டிருக்கிறார்.

இந்த சோதனையின்போது புர்கா அணிந்திருந்த
ண்ணப் பார்ந்து, இல்லாமிய பெண்கள் வெள்
டுகளில் இருந்து தங்கக் கடத்தி வருவதாகக் கவெ
துபாரிற் அலுசன்கள் அணிந்தி வரவருகாத
ரி அமரானப் படுதினார். இதைப்படுத்து, அந்
கக்கத் துறர்பென் அதிகாரிக்கு எதிராக ஆலத்தூர்
மயன்றத்தில் வழக்குத் தொடுத்தேன். ஆனால்
ழக்கின் விசாரணை தொடர்பு ஓத்திவைக்கப்
கிரகி.

எனவே, இந்த வழக்கை விரைந்து விசாரித்து முடிக்க ஆலந்தூர் நீதிமன்றத்துக்கு உத்தரவிட வேண்டும் எனக் கோரியிருந்தார்.

இந்த வழக்கு நீதிபதி எ.டி.ஜெகதீஷ் சந்திரா முன் சாரணைக்கு வந்தபோது, மனுதாரர் தரப்பில் தன் துறைமுகத்துக்குப் பதிலு் செய்யப்பட்டதாகக் கூறப்பட்டது. இதை யறுத்து வழக்கை விசாரித்த பிற்பு, சங்கத் துறை பெண் அதிகாரிக்கு எதிரான வழக்கை மாதங்கலில் விசாரித்து முடிக்க ஆவந்தூர் மென்றத்துக்கு உத்தரவிட்டார்.

BAR COUNCIL OF TAMIL NADU AND PUDUCHERRY

HIGH COURT CAMPUS, CHENNAI-600 104.

Ph. 2534 2739 & 2535 2595

E-Mail :- contact@bctnpy.org / Website : www.bctnpy.org

Applications are invited from the qualified persons for the following post:-

Sl. No.	Name of post	No. of vacancy	Qualification
1.	Assistant Secretary	One	Should be a Law Graduate – minimum age limit 35 years for General category, 40 years for SC/ST- Atleast 10 years experience at the Bar – should have knowledge in English and Tamil – Proficiency in computer is essential – Experience in drafting Complaints in Tamil and English. – As per the norms fixed by the Council, the scale of pay will be fixed. Consolidated pay – Rs. 45,000/-
2.	Stenographer	One	Any Bachelor Degree in a recognised University - Must have passed the Government Technical Examination in Shorthand and Typewriting in English and Tamil – Higher Grade – minimum 1 year experience - Proficiency in Computer and English is essential – consolidated pay Rs 35,000/- per month.

Interested candidates can send their resume affixing passport size photograph along with certificates (Xerox) specifying the NAME OF POST, for which they are applying, to the **Secretary, Bar Council of Tamilnadu and Puducherry, High Court Campus, Chennai 600 104** and the same shall reach to the aforementioned address on or before 28.01.2026.

SECRETARY, BAR COUNCIL.

[illegible][illegible]

2018-19ம் நிதியாண்டிற்கு (இரண்டாவது இடைக்கால சலுகதொகை) கம்பெனி அறிவித்த சலுகதொகை (டாகிவிடக்கூடாது) கோரடி பங்குதாரர்கள், தொகுத்து ஒரு ஆண்டுக்கான பெறுபடாய் / கோவைக் இருதொகை மே 13, 2026 அந்தக்கு நிறகு முதலீட்டான கல்வி மற்றும் படிக்கல் நிதி ஆதரவைகளில் (EPF) வரவு வைக்கப்பட்டது.

அதாவது, 2018-19ம் நிதியாண்டிலிருந்து இரண்டாவது இடைக்கால சலுகதொகை தொகுத்து ஒரு ஆண்டுக்கான நுகர்வை டாகிவிடக்கூடாது. பெறும் பங்குதாரர்களில் பங்குதல் வேகை டாகிவிடக்கூடாது. EPF ஆதரவாதிதல் டாகிவிடக்கூடாது மற்றும், இது சம்பந்தமாக, பங்குதல் EPF ஆதரவாதிதலுக்கு மாற்றப்பட வேண்டிய பங்குதாரர்களுக்கு தாகிவிட்ட அறிவிப்புகள் அனுப்பப்பட்டிருக்கின்றன. வேறும், கம்பெனி அந்தக்கால பங்குதாரர்கள் மற்றும் EPFக்கு மாற்றப்பட வேண்டிய பங்குதாரர்களில் சிலர் விவரங்களையும் www.indianepf.com என்ற இணையதளத்தில் பதிவேற்றி உள்ளது.

2018-19ம் நிதியாண்டிற்கான நிறுவனத்தின் அறிவிக்கப்பட்ட இரண்டாவது இடைக்கால சலுகதொகையை, அதுவாறு மே 12, 2026, அந்தக்கு முன் பங்குதல் வேகில் பெறுவது வேட்டில் கொள்ளப்பட்டிருக்கின்றன.

EPF கிதிக்கலில் கீழ் பிற்றிருக்கப்பட்ட தலைமுறைவாசில் சிம்பற்றி, EPF ஆதரவாதிதல் இருந்து உரிமை கோரப்பட்ட சலுகதொகை மற்றும் EPF ஆதரவாதிதலுக்கு மாற்றப்பட்ட பங்குதல் ஆகிய இரண்டும் மற்றும் அந்தக்கால பங்குதலில் கீழை அந்தக்கால நிறுவனக் உட்பட அந்தக்கால பங்குதாரர்களுக்கு EPF ஆதரவாதிதலில் இருந்து வரவுகொடுப்பில்.

EPFக்கு ஈகலிட்டி பங்குதல்கள் மாற்றுவது தொட்டாக, சிம்பற்றுவதற்குக் கலவிப்புகள் :

அ) கலவி வடலில் பங்குதல்கள் வைத்திருக்கும் பங்குதாரர்கள் (Physical Shares) : EPFக்கு நுகர் பங்கு சலுகதிருக்கல்கள் வரவுகல், உகலக் பெயரிக்கலில் பதிவு செய்யப்பட்ட கீழ்க்கை வைத்திருக்கும் அகல் பங்கு சலுகதிருக்கல்கள் தானகை வந்து செய்யப்படுகில்.

ஆ) டாகிவிடக்கலில் பங்குதல்கள் வைத்திருக்கும் பங்குதாரர்கள் (Demat Shares) : EPFக்கு மாற்றப்பட வேண்டிய பங்குதாரர்களுக்கு உகலக் டாகிவிடக்கல்க்கலில் பங்கு வைக்கப்பட்டில்.

EPF கலக்கலில் பங்குதல் மாற்றப்பட்டலில் சம்பற்றப்பட்ட பங்குதாரர்கள் அப்பங்குதல்கள் கோடி கிலுமில்லென் அந்தக்கால முதலீட்டான கல்வி மற்றும் படிக்கல் நிதி ஆதரவாதிதலில் கிதிக்கலில்பாசை புகலில் EPF 5% ஓனல் நிறுவன இணையதளக்கலில், இதுவாறு www.aiaa.gov.in என்ற இணையதளத்தில் கிலுக்கலில்.

மேலதகல், கிலுக்கலில் டீலுதல்கள் வேகல்கலில் இருந்தல்கள், பங்குதாரர்கள், கம்பெனியில் பங்கல்கள் மற்றும் பங்கு பரிவாறு முகலக்கல், M/s செலிவேகாஃபர்ட், உகலக்கல் கிலுக்கலில், டீலுக்கலில் பிலுக்கல், உகல், கிலுக்கலில் செலிவேகாஃபர்ட், செலுக்கல் - 800 002, தொலைபேசி : 044-28460390 கிலுக்கலில் குகலகில் : investor@camacindia.com அகலுது கம்பெனியில் தொல் அறிக்கலிட்டல் வேகில்பெறுவல்

இந்திய தீயகல் கலக்கல்கலில் கிலுக்கல்கல்
இடம் : செலிவேகாஃபர்ட், செலுக்கல்
தேதி : 30.01.2026
கம்பெனி செலுக்கல் கீழ்க்கல் அகலுது



**CHENNAI
BOOK
FAIR**

49

ஆவது

சென்னை

புத்தகக் காட்சி

**அனுமதி
இலவசம்**

10%

சுழிவு
DISCOUNT



சட்டனெல்லென
நுழைவுச் சீட்டுக்கு
QR-Code ஐ
ஸ்கேன் செய்யவும்

11.01.2026, ஞாயிறு மாலை 6.00 மணி YMCA உடற்கல்வியியல் கல்லூரி, நத்தனம், சென்னை

வரவேற்புரை திரு நக்கீரன் கோபால்
துணைத்தலைவர், பபாசி, நக்கீரன் பப்ளிகேஷன்ஸ்

முதலமைச்சர் காப்பீட்டு திட்ட அபேட வழங்குதல்
மருத்துவம் மற்றும் மக்கள் நல்வாழ்வுத்துறை அமைச்சர்
மாண்புமிகு **மா.சுப்பிரமணியன்** அவர்கள்

சிறப்புரை
ஆயன் காக்கும் ஆயர்வேதம்
திரு **எஸ்.சுவாமிநாதன்**
சித்தமருத்துவர்

நல்வாழ்விற் சித்த மருத்துவம்
திரு. மரு. **ஓம்.ஆர்.மானக்ஷா** எம்.டி., (சித்தர்)
சித்தமருத்துவர்

நன்றியுரை திரு வி.புவராஜன்
உறுநதர புத்தகக்காட்சி உறுப்பினர், பபாசி.
புக் வேல்ட் லைப்ரரி



BAPASI

The Booksellers' & Publishers' Association of South India
தென்னிந்தியப் புத்தக விற்பனையாளர் மற்றும் பதிப்பாளர் சங்கம்

No. 8, 2nd Floor, Sun Plaza, G.N. Chetty Road, Chennai- 600 006. Tel : 2815 5238
email : bapasimai@gmail.com website : www.bapasi.com website : www.chennaibookfair.com

