



UJJIVAN SMALL FINANCE BANK
Build a Better Life

USFB/CS/SE/2025-26/129

Date: January 29, 2026

To,

National Stock Exchange of India Limited
Listing Department
Exchange Plaza, C-1, Block G, Bandra Kurla Complex,
Bandra (E)
Mumbai – 400 051

BSE Limited
Listing Compliance
P.J. Tower,
Dalal Street, Fort,
Mumbai – 400 001

Symbol: UJJIVANSFB

Scrip Code: 542904

Dear Sir/Madam,

Sub: Intimation of Newspaper Publication of the Notice of Postal Ballot

Pursuant to Regulation 47 of the Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, we hereby inform you that the Notice of Postal Ballot of the Bank was published and appeared today in all editions of “Financial Express” in English Newspaper and all editions of “Hosadigantha” in Kannada Newspaper.

A copy of the same is enclosed herewith.

The intimation shall be available on the Bank’s website at www.ujjivansfb.bank.in.

We request you to take note of the above.

Thanking You,

Yours faithfully,
For UJJIVAN SMALL FINANCE BANK LIMITED

Sanjeev Barnwal
Company Secretary & Head of regulatory Framework

Encl: As mentioned above

● SUNIL D'SOUZA, MD & CEO, TATA CONSUMER PRODUCTS

'Nutrition is an area of interest for us'

Tata Consumer Products delivered a strong set of December-quarter numbers, aided by lower tea prices, GST cuts that boosted consumption demand, and underlying volume growth of 13% in its India business. In an interview with Viveat Susan Pinto, Tata Consumer MD & CEO Sunil D'Souza throws light on the way forward for the company, its strategy for Starbucks and the company's bet on nutrition. Excerpts:

With Q3 behind, how would you describe FY26 so far from a demand standpoint?

Demand is steadily improving. That I would say is heartening. After some channel disruption ahead of the GST rate cuts in September, volume trends have strengthened across categories, especially in daily-use staples such as tea and salt. In my view the full impact of the GST tailwinds for FMCG may show up in the March quarter of FY26 or the early part of FY27, when food and beverage spending may pick up following discretionary expenditure in categories such as auto and electronics. I see a virtuous cycle of growth kicking in for FMCG from now.

What is the target in terms of revenue and Ebitda margins you hope to achieve at the end of FY26?

We are close to ₹15,000 crore in top line at the end of three quarters of FY26. We crossed the ₹5,000-crore-

mark in turnover for the first time in the December quarter. If you extrapolate from these data points, we are targeting a top line of close to ₹20,000 crore at the end of FY26 and Ebitda margins of around 15%. We also see more volume-led growth coming into the business, led by stronger consumption trends, lower GST rates on food items, easing interest rates, and an overall improvement in sentiment.

Speculation has been growing about Tata Consumer's interest in the nutrition business of Danone. Can you provide an update on this proposed acquisition?

Nutrition is an area of interest for us. One of the reasons for acquiring Organic India, for instance, was because of its presence in health



supplements. It gives us an opportunity to play in that space more meaningfully. While I cannot comment on market speculation, but health and wellness or nutrition is something that excites us. It is among the categories that we want to be in. If we are unable to do so organically, then we remain open to inorganic means to get there. Of course, both the strategic and financial pieces have to fall in place for us to be interested in an inorganic opportunity. That is something we remain clear about every acquisition that we consider on the table.

What is the strategy with Starbucks now that it has touched 500 stores in 81 cities? Are you looking to tweak the business model in line with Indian retail realities?

WE ARE TARGETING A TOP LINE OF CLOSE TO ₹20,000 CRORE AT THE END OF FY26 AND EBIDTA MARGINS OF AROUND 15%

We are in the midst of calibrating store expansion for Starbucks. While we had originally planned to add 100 stores per year, but due to the recent retail slowdown, that number has reduced. We will add around half that number, at about 45-50 stores this year. We may also not enter more cities from the current number of 81. There is scope to add stores within the current number of cities where we are present. Having said that, we are in the joint venture (Tata Starbucks) for the long haul and see a huge runway for growth as far as coffee retail is concerned. Both partners remain aligned with regard to this objective. We have in the last few years tweaked menu and pricing, introduced innovations in flavours and product formats that will appeal to the Indian consumer. We remain committed to tapping the opportunity in coffee retail and doing it profitably.

While the Tata Starbucks JV is Ebitda-positive, when do you hope to get PAT-positive?

We are not there yet. But that doesn't mean our ambitions remain diminished. Far from it. For the second quarter in a row in FY26, we have posted positive same-store sales growth (SSG). It was 1% in the September quarter after multiple quarters of a decline. SSG improved to 3% in the December quarter. And we see this number getting better amid a revival in discretionary spending.

PhonePe scales up lending, insurance biz

● IPO-bound firm seeks to diversify revenue sources

AYANTI BERA
Bengaluru, January 28

AS IT PREPARES for a public listing, fintech major PhonePe is scaling up its lending and insurance distribution businesses to diversify its revenue base. It remains heavily reliant on its payments vertical which contributes about 80% of its top line. It is simultaneously reviving its long-running effort to secure a lending licence from the Reserve Bank of India (RBI), after a couple of failed attempts.

Launched in 2020 and 2023, respectively, PhonePe's insurance and lending verticals have slowly scaled up their share of revenue over the last two years. As of September 30,

GROWTH PUSH

■ PhonePe launched insurance and lending verticals in 2020 and 2023, respectively

■ Revenue share of lending and insurance businesses has increased to 11.55% from 3.58% in FY24



■ It has disbursed ₹14,270 crore in loans as of the first half of FY26

■ As of H1 of FY26, the platform sold 18.5 million cumulative insurance policies

2025, the share of revenue from its lending and insurance businesses has increased to 11.55% from 3.58% in FY24, according to its updated updated draft red herring prospectus. PhonePe, which initially started with merchant loans, began offering consumer loans in February 2024, and secured lending products such as loans against gold, mutual funds and vehicles later that year. The company operates as a loan service provider (LSP), distributing credit on behalf of

the 56 banks and non-banking financial companies (NBFCs) it has partnered with.

Alongside its distribution-led approach, PhonePe has made repeated attempts to secure a direct lending licence. It disclosed that PhonePe's subsidiary first applied for an NBFC-ND II licence (non-deposit taking) in October 2021, but the application was returned by the RBI in May 2022 after a related party had also sought a similar licence. A second application

filed in March 2023 was returned in June that year, as another group entity had already received an in-principle approval for an NBFC licence. PhonePe has since re-applied for the licence in November 2025, signalling its intent to scale up its lending arm in the long run. The application is currently under review by the RBI. For now, the company's lending business has cumulatively disbursed ₹14,270 crore in loans, as of the first half of FY26.

Software-led deals deliver profit for Pine Labs in Q3

FE BUREAU
Bengaluru, January 28

FINTECH MAJOR PINE Labs posted record quarterly revenue and swung to profit in the third quarter of FY26, as the company continued to move away from hardware-heavy deals to more software-led, higher-margin contracts. Revenue from operations rose 24% year-on-year to ₹744 crore, while it posted a profit after tax of ₹42 crore in the third quarter of FY26. It had posted a loss of ₹57 crore in the year-ago period.

Revenue from its core business — digital infrastructure and transaction processing (DITP) — which is about 60% of its total revenue, grew 16% year-on-year to ₹496 crore, while revenue from its issuing and acquiring platform that helps banks, brands, and fintechs deliver their credit offerings jumped 42% to ₹248 crore.

The company's management noted earlier that the DITP segment, historically buoyed by point-of-sale (POS) devices bundled with hardware, is undergoing a structural reset. Pine Labs is increasingly shifting merchants towards software-only or software-led contracts, where customers bear the upfront hardware cost while the company monetises through subscriptions and platform fees.

Brokerage Emkay Research said in a client note earlier this month that while these software-led contracts are margin-accretive, they generate lower absolute revenue per deployment, pulling down average revenue per device to ₹336 from ₹380 in FY25. However, a higher mix of software-led revenue helped the company increase its Ebitda margin to 23% in the third quarter from 19% in Q2. "Lower depreciation, driven by a higher mix of software-led and refurbished DCP deployments, along with stable ESOP expenses in Q3, further accelerated profitability," the company noted in its shareholder letter.

The profit after tax also includes an exceptional charge on account of the implementation of the new labour codes. Excluding this, PAT would have been around ₹52 crore in the third quarter of FY26.



Dell, NxtGen to build India's largest AI factory

FE BUREAU
Bengaluru, January 28

DELL TECHNOLOGIES HAS announced a partnership with NxtGen AI, a sovereign cloud and AI infrastructure provider, to build what it calls India's first and largest dedicated AI factory.

As per the partnership, Dell will be providing the core infrastructure for NxtGen's new AI cluster to scale India's GPU capacity and enable generative AI, agentic AI, physical AI and high-performance computing solutions across enterprises and startups. The Dell AI Fac-

tory with NVIDIA will combine AI infrastructure, software and services in an advanced, full-stack platform to handle the most demanding AI workloads and deliver scalable, reliable performance for training AI models and AI inference.

According to a statement, the Dell AI Factory with NVIDIA has more than 3,000 customers globally.

"India's rapid AI growth demands strong, reliable, and future-ready infrastructure," said Manish Gupta, president and managing director, India, Dell Technologies.

"Dell Technologies is



addressing this need through the Dell AI Factory with NVIDIA, designed to simplify and scale AI deployments across industries. As the top AI infrastructure provider, we are enabling this shift by combining storage, compute, networking and software to accel-

erate AI adoption," he said.

"Our collaboration with NxtGen brings these capabilities closer to Indian enterprises, helping them deploy AI efficiently and cost-effectively. This marks another step in our commitment to empowering India's digital future through secure, scalable, and sovereign AI infrastructure," he added.

Vishal Dhupar, managing director, Asia South, NVIDIA, said, "India's ambitious AI mission requires a foundation of secure, high-performance accelerated computing infrastructure to enable model and AI application development."

MARUTI SUZUKI INDIA LIMITED						
Registered Office : Plot No. 1, Nelson Mandela Road, Vasant Kunj, New Delhi - 110070						
CIN : L34103DL1981PLC011375 ; Website: www.marutisuzuki.com ; E-mail : investor@maruti.co.in ; Phone : + 91-11-46781000 ; Fax: +91-11-46150275/76						
Extract of Standalone Unaudited Financial Results for the quarter and nine months ended December 31, 2025						
INR in million, except per share data						
Sr. No	Particulars	Quarter ended			Nine months ended	
		December 31, 2025	September 30, 2025	December 31, 2024	December 31, 2025	December 31, 2024
		Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited
1	Total Income from Operations	498,915	423,323	387,523	1,308,168	1,119,583
2	Net Profit / (Loss) for the period (before Tax, Exceptional and / or Extraordinary Items)	48,300	42,909	46,568	140,269	145,509
3	Net Profit / (Loss) for the period after Tax (after Exceptional and / or Extraordinary Items)	37,940	33,028	36,593	108,549	104,403
4	Total Comprehensive Income / (Loss) for the period [comprising Profit / (Loss) for the period (after tax) and Other Comprehensive Income / (Loss) (after tax)]	41,692	35,622	35,315	118,357	108,705
5	Equity Share Capital	1,572	1,572	1,572	1,572	1,572
6	Reserve as shown in the Audited Balance Sheet					942,701
7	Earnings Per Share (of INR 5 each) (for continuing and discontinued operations)					
	(a) Basic	120.67	105.05	116.39	345.25	332.07
	(b) Diluted	120.67	105.05	116.39	345.25	332.07

Extract of Consolidated Unaudited Financial Results for the quarter and nine months ended December 31, 2025						
INR in million, except per share data						
Sr. No	Particulars	Quarter ended			Nine months ended	
		December 31, 2025	September 30, 2025	December 31, 2024	December 31, 2025	December 31, 2024
		Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited	Unaudited
1	Total Income from Operations	499,041	423,442	387,643	1,308,535	1,119,929
2	Net Profit / (Loss) for the period (before Tax, Exceptional and / or Extraordinary Items)	49,173	43,393	47,260	142,001	147,023
3	Net Profit / (Loss) for the period after Tax (after Exceptional and / or Extraordinary Items)	38,791	33,490	37,269	110,205	105,891
4	Total Comprehensive Income / (Loss) for the period [comprising Profit / (Loss) for the period (after tax) and Other Comprehensive Income / (Loss) (after tax)]	42,547	36,095	35,983	120,031	110,184
5	Equity Share Capital	1,572	1,572	1,572	1,572	1,572
6	Reserve as shown in the Audited Balance Sheet					960,827
7	Earnings Per Share (of INR 5 each) (for continuing and discontinued operations)					
	(a) Basic	123.38	106.52	118.54	350.52	336.80
	(b) Diluted	123.38	106.52	118.54	350.52	336.80



Note: The above is an extract of the detailed format of the Standalone and Consolidated Financial Results for the quarter and nine months ended December 31, 2025 filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015. The full format of the Standalone and Consolidated Financial Results for the quarter and nine months ended December 31, 2025 are available on the websites of BSE and NSE at www.bseindia.com and www.nseindia.com and on Company's website at www.marutisuzuki.com.

For and on behalf of Board of Directors

(Hisashi Takeuchi)
Managing Director & CEO

For Ujjivan Financial Services Limited

Sd/-
Sanjeev Barnwal
Company Secretary and
Head of Regulatory Framework

Place: Bengaluru
Date: January 28, 2026

ನಂದಗುಡಿ ಹೋಬಳಿ ಮಟ್ಟದ ಹಿಂದು ಸಮಾಜೋತ್ಸವ! ಅಪಾರ ಪ್ರಮಾಣದ ಹಿಂದು ಕಾರ್ಯಕರ್ತರು ಭಾಗಿ ಹಿಂದುಗಳೆಲ್ಲ ಒಂದೇ ಎಂಬ ಭಾವ ಇರಲಿ

•**ತಾವರೆಕೆರೆ:** ಜಗತ್ತಿನ ಸಕಲ ಜೀವರಾಶಿಗಳ ಸರ್ವೇ ಜನ ಸುಖಿನೋ ಭವಂತು ಎಂಬ ಒಳತನ್ನೆ ಬಯಸುವ ಹಿಂದು ಧರ್ಮ ವೈಶಿಷ್ಟ್ಯತೆಯಿಂದ ಕೂಡಿದೆ. ಪರಸ್ಪರ ಪ್ರೀತಿ ಸ್ನೇಹ ಅಥವಾ ಬದುಕಿನ ಮೌಲ್ಯವನ್ನು ತುಂಬುವ ಶಕ್ತಿ ಹಿಂದುತ್ವದಲ್ಲಿ ಅಡಗಿದಂತೆ ಶ್ರೀ ಆದಿತ್ಯ ಮಹಾಸಂಸ್ಥಾನ ಮಠದ ಪೀಠಾಧಿಪತಿ ಶ್ರೀಪ್ರಣವಾನಂದಪುರಿ ಮಹಾಸ್ವಾಮೀಜಿ ತಿಳಿಸಿದರು.

ಹೊಸಕೋಟೆ ತಾಲೂಕಿನ ನಂದಗುಡಿ ಹೋಬಳಿ ವ್ಯಾಪ್ತಿಯ ಶಿವನಾಪುರ ಗ್ರಾಮದಲ್ಲಿ ಹೋಬಳಿ ಮಟ್ಟದ ಹಿಂದು ಧರ್ಮದ ಸಮಾಜೋತ್ಸವ ಗ್ರಾಮದ ಶ್ರೀ ಆದಿತ್ಯ ಮಹಾಸಂಸ್ಥಾನ ಮಠದ ಸಮುದಾಯ ಭವನದಲ್ಲಿ ಹಿಂದೂ ಸಮಾಜೋತ್ಸವ ಸಮಿತಿ ಆಯೋಜಿಸಿದ್ದ ಹಿಂದು ಸಮಾಜೋತ್ಸವ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮದಲ್ಲಿ ಮಾತನಾಡಿ, ಅಲ್ಲದ ಎದುರು ಹಿಂದು ಸಮಾಜವನ್ನು ಕೈಗೊಂಡು ಸಲುವಾಗಿ ಕೆಲವು ಕುತಂತ್ರಿಗಳು ಜಾತಿ ಧರ್ಮದ ನಡುವೆ ಬೀಜ ಬಿತ್ತಿ ಹೊಡೆದಾಳುತಿದ್ದೆಂದು ಆತಂಕಪಟ್ಟರು.

ಭಾರತದ ಹಿಂದು ಸಂಸ್ಕೃತಿ ಸಂಪ್ರದಾಯ ಪದ್ಧತಿ ಬುಡಮೇಲು ಮಾಡಿ ಹಿಂದುತ್ವದ ಆಳವಿಗೆ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತಿದೆ. ಈ ಬಗ್ಗೆ ಹಿಂದು ಸಮಾಜ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಹಿಂದುತ್ವದ ಉಳಿವಿಗೆ ಶ್ರಮಿಸಬೇಕು ಎಂದರು. ಹಿಂದು ಸಮಾಜೋತ್ಸವ ಸಮಿತಿ ಜಿಲ್ಲಾ ವಿಭಾಗದ ಪ್ರಮುಖರಾದ ಮಲ್ಲಿಕಾರ್ಜುನ ಗಣಿ ಮಾತನಾಡಿ, ರಾಮಾಯಣ ನಿರ್ಮಾಣಕ್ಕೆ ವಾಲ್ಮೀಕಿಯವರು ಶ್ರೇಷ್ಠ ವ್ಯಕ್ತಿ ಹೀಗಾಗಿ ಹಿಂದುತ್ವದಲ್ಲಿ ಜಾತಿ ಎಂಬುದಿಲ್ಲ. ಎಲ್ಲರೂ ನಮ್ಮವರಾದ ಒಂದು ಭಾವಿಸಿಕೊಂಡು ಮಿಲನದಿಂದ ಬೆಳೆದು, ಆಗ ಮಾತ್ರ ಭಾರತ ಹಿಂದುತ್ವದ ನೆಲೆಯಲ್ಲಿ ಜೀವಿಸಲು ಸಾಧ್ಯ



ಎಂದು ಹೇಳಿದರು. ಆ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ಸ್ವಯಂ ಸೇವಾ ಸಂಘ ನಿರಂತರ ವಾಗಿ ಪರಂಪರೆ ಉಳಿಸಲು ಕಾರ್ಯ ಪ್ರವೃತ್ತಿಯಾಗಿದೆ. ಭಾರತ ಸ್ವತಂತ್ರ ಪೂರ್ವ ಹಾಗೂ ಮಧ್ಯಕಾಲಘಟ್ಟದಲ್ಲಿ ನಿವಾಸಿಗಳಿಗೆ ವಿದ್ಯುತ್ ಸೌಲಭ್ಯವಿರಲಿಲ್ಲ ಎಂದರು. ಈ ಬಗ್ಗೆ ಸಂಘ ಮನೆ ಮನೆಗೆ ಬೆಳಕನ್ನು ಚೆಲ್ಲುವ ಕಾಗದ ಪತ್ರ ತಲುಪಿಸುವ ಸೇವಾ ಚಟುವಟಿಕೆಯಲ್ಲಿ ತೊಡಗಿಸಿಕೊಂಡಿತು. ಅಲ್ಲದ ವೈಭವಯುತ ಕಾರ್ಯದಲ್ಲಿ ಸಂಘ ನಿರತವಾಗಿ ವ್ಯಕ್ತಿ ನಿರ್ಮಾಣ ಜೊತೆಗೆ ಪರಿವರ್ತನ ದಾರಿಯಲ್ಲಿ ಸಾಗಿತ್ತು. ಭಾರತೀಯರು ಜೀವನದಲ್ಲಿ ರಾಷ್ಟ್ರ ಅಭಿವೃದ್ಧಿಗೆ ಪಂಚ ಪರಿವರ್ತನ ಅಂಶವನ್ನು ಆಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು. ಕುಟುಂಬ ಪ್ರದೋಧನ ಸಾಮಾಜಿಕ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಪರ್ಯವರಣ

ನಾಗರಿಕ ಶಿಷ್ಟಾಚಾರ ಹಾಗೂ ಸ್ವದೇಶಿ ವಸ್ತುಗಳ ಬಳಕೆ ಹೆಚ್ಚಿ ಸಿಕೊಂಡು ಆತ್ಮ ನಿರ್ಬಲವಾಗಬೇಕು ಎಂದು ತಿಳಿಸಿದರು. ಇದು ರಾಷ್ಟ್ರದ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಮತ್ತು ಏಕತೆಗೆ ಪ್ರತಿಕ ಜೀವನದಲ್ಲಿ ಮಾನವರು ಸಕುಟುಂಬ ಪದ್ಧತಿ ಸ್ವದೇಶಿ ವಸ್ತು ಉಪಯೋಗ ಪರಿಸರಕ್ಕೆ ಹಾನಿಯಾಗುವ ಕಾರ್ಯಕ್ಕೆ ಕೈಹಾಕದಿರುವುದು ಫಲವತ್ತತೆ ಭೂಮಿಗೆ ಕೆಮಿಕಲ್‌ನಿಂದ ವಿಷವಾಗುತ್ತಿದೆ. ದೇಶದ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಕಾನೂನು ಪಾಲನೆ ಸಮಯಕ್ಕೆ ಸರಿಯಾಗಿ ತೆರಿಗೆ ಪಾವತಿಸಿದರೆ ಮಾತ್ರ ಭಾರತ ಜಗತ್ತಿನ ಮುಂದೆ ಗಟ್ಟಿಯಾಗಿ ನೆಲೆ ಇರಲು ಸಾಧ್ಯ ಎಂದು ತಿಳಿಸಿದರು. ಜಿಲ್ಲಾ ಪಂಚಾಯಿತಿ ಮಾಜಿ ಸದಸ್ಯ ಸಿ.ನಾಗರಾಜ್, ಬಿಜೆಪಿ ಜಿಲ್ಲಾ ಹಿಂದುಳಿದ ವರ್ಗದ ಪ್ರಧಾನ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿ ಪುಟ್ಟರಾಜು, ಗ್ರಾಮ

ಹಿಂದುತ್ವ ಬುಡಮೇಲು ಮಾಡಲು ಹುನ್ನಾರ

ಭಾರತದ ಹಿಂದು ಸಂಸ್ಕೃತಿ ಸಂಪ್ರದಾಯ ಪದ್ಧತಿ ಬುಡಮೇಲು ಮಾಡಿ ಹಿಂದುತ್ವದ ಆಳವಿಗೆ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತಿದೆ. ಈ ಬಗ್ಗೆ ಹಿಂದು ಸಮಾಜ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಹಿಂದುತ್ವದ ಉಳಿವಿಗೆ ಶ್ರಮಿಸಬೇಕು ಎಂದು ಶ್ರೀ ಆದಿತ್ಯ ಮಹಾಸಂಸ್ಥಾನ ಮಠದ ಪೀಠಾಧಿಪತಿಗಳಾದ ಶ್ರೀಪ್ರಣವಾನಂದಪುರಿ ಮಹಾಸ್ವಾಮೀಜಿ ಹೇಳಿದರು.

ಪರಂಪರೆ ಉಳಿಸಲು ನಿರಂತರ ಹೋರಾಟ

ರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ಸ್ವಯಂ ಸೇವಾ ಸಂಘ ನಿರಂತರವಾಗಿ ಪರಂಪರೆ ಉಳಿಸಲು ಕಾರ್ಯ ಪ್ರವೃತ್ತಿಯಾಗಿದೆ. ಭಾರತ ಸ್ವತಂತ್ರ ಪೂರ್ವ ಹಾಗೂ ಮಧ್ಯಕಾಲಘಟ್ಟದಲ್ಲಿ ನಿವಾಸಿಗಳಿಗೆ ವಿದ್ಯುತ್ ಸೌಲಭ್ಯವಿರಲಿಲ್ಲ ಎಂದು ಹಿಂದು ಸಮಾಜೋತ್ಸವ ಸಮಿತಿ ಜಿಲ್ಲಾ ವಿಭಾಗದ ಪ್ರಮುಖರಾದ ಮಲ್ಲಿಕಾರ್ಜುನ ಗಣಿ ಹೇಳಿದರು.

ಪಂಚಾಯಿತಿ ಮಾಜಿ ಸದಸ್ಯ ಕೆಂಚರಾಮಣ್ಣ , ಹಿಂದು ಸಮಾಜೋತ್ಸವದ ಆಯೋಜನೆ ಸಮಿತಿ ಅಧ್ಯಕ್ಷರು, ಸದಸ್ಯರು ಹಾಗೂ ನಂದಗುಡಿ ಹೋಬಳಿ ಆರ್ ಎಸ್ ಎಸ್ ಕಾರ್ಯಕರ್ತರಿದ್ದರು.

ಮೌಲ್ಯಾಧಾರಿತ ಶಿಕ್ಷಣಕ್ಕೆ ಆದ್ಯತೆ ಇರಲಿ



•**ತಾವರೆಕೆರೆ:** ಸರಕಾರಿ ಶಾಲೆಗಳಲ್ಲಿ ಮಕ್ಕಳಿಗೆ ಗುಣಮಟ್ಟದ, ಮೌಲ್ಯಾಧಾರಿತ ಶಿಕ್ಷಣಕ್ಕೆ ವಿಶೇಷ ಆದ್ಯತೆಯನ್ನು ನೀಡಿದೆ. ಪೋಷಕರು ಖಾಸಗಿ ಶಾಲೆಗಳ ವ್ಯಾಮೋಹ ತೊರೆದು, ತಮ್ಮ ಮಕ್ಕಳನ್ನು ಕಡ್ಡಾಯವಾಗಿ ಸರಕಾರಿ ಶಾಲೆಗೆ ಕಳುಹಿಸಬೇಕು ಎಂದು ಪುಲೋ ಕಂಪನಿಯ ವ್ಯವಸ್ಥಾಪಕ ನಿರ್ದೇಶಕ ಜಿ.ಎ. ರಾವ್ ಹೇಳಿದರು.

ಹೊಸಕೋಟೆ ತಾಲೂಕಿನ ನಂದಗುಡಿ ಹೋಬಳಿಯ ನಡುವಿನಪುರ ಸರಕಾರಿ ಕಿರಿಯ ಪ್ರಾಥಮಿಕಶಾಲೆಗೆ ಪುಲೋ ಕಂಪನಿಯ ಸಿಎಸ್ ಆರ್ ಅನುದಾನದಲ್ಲಿ ಕಲಿಕಾ ಸಾಮಗ್ರಿಗಳನ್ನು

ನಡುವಿನಪುರ ಪ್ರಾಥಮಿಕ ಶಾಲೆಗೆ ಪುಲೋ ಕಂಪನಿಯಿಂದ ಕಲಿಕಾ ಸಾಮಗ್ರಿ ವಿತರಣೆ

ಪುಲೋ ಕಂಪನಿ ಅನೇಕ ವರ್ಷಗಳಿಂದ ಈ ಭಾಗದ ಹಳ್ಳಿಗಳ ಅಭಿವೃದ್ಧಿಗೆ ಚೊಕ್ಕ ಕಟ್ಟಿ ನಿಂತಿದೆ. ನೂರಾರು ಯುವಕರಿಗೆ ಉದ್ಯೋಗ ಕಲ್ಪಿಸಿ ಕೊಟ್ಟಿದೆ. ಸರಕಾರಿ ಶಾಲೆಗಳ ಪ್ರಗತಿಗೆ ಮೂಲಭೂತ ಸವಲತ್ತು ಒದಗಿಸುವ ಮೂಲಕ ಆಸರೆಯಾಗಿರುವುದು ಶ್ಲಾಘನೀಯ ಎಂದು ಮೆಚ್ಚುಗೆ ವ್ಯಕ್ತಪಡಿಸಿದರು. ಇದೇ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ಶಾಲೆಗೆ ಡೆಸ್ಕ್, ನಲಿಕಲಿ ರೌಂಡ್ ಟೇಬಲ್ ಹಾಗೂ ಕುರ್ಚಿಗಳನ್ನು ವಿತರಣೆ ದಾನಗಳನ್ನು ಸನ್ಮಾನಿಸಿ ಗೌರವಿಸಿದರು. ಪುಲೋ ಕಂಪನಿ ಸಿಎಸ್ ಆರ್ ಟ್ರಸ್ಟ್ ಪಿ.ಪಿ.ಜಿ.ಜಿ, ನಂದಗುಡಿ ಪ್ರಾಥಮಿಕ ಶಾಲೆಗೆ ಕೇಂದ್ರದ ಡಾ. ಭಾಸ್ಕರ್ ರೆಡ್ಡಿ, ಆರೋಗ್ಯ ಸಂದರ್ಶಕಾ ಅಸಕಾಂ ಗೀತಾ, ಎಸ್‌ಡಿಎಂಸಿ ಅಧ್ಯಕ್ಷ ಶೇಖರ್, ಸಿಆರ್‌ಪಿ ಸತೀಶ್ ಕುಮಾರ್, ಮುಖ್ಯಶಿಕ್ಷಕ ಮಂಜುನಾಥ್, ಆರಾ ಕಾರ್ಯಕರ್ತೆ ಶಿವಮ್ಮ, ಅಡುಗೆ ಸಹಾಯಕಿ ಪ್ರಜಮ್ಮ, ಪೋಷಕರು ಹಾಗೂ ವಿದ್ಯಾರ್ಥಿಗಳು ಹಾಜರಿದ್ದರು.

ಕೊಂಡಹಳ್ಳಿ ಶ್ರೀಧರ್ಮೇಶ್ವರ ಕ್ಷೇತ್ರಕ್ಕೆ ವಿದ್ಯಾರ್ಥಿಗಳ ಭೇಟಿ ಪ್ರವಾಸದಿಂದ ಮಕ್ಕಳ ಜ್ಞಾನವಿಕಾಸ

•**ತಾವರೆಕೆರೆ:** ಮಕ್ಕಳ ಪಠ್ಯದ ಅಂಶಗಳಿಗೆ ಹತ್ತಿರವಾದ ಸ್ಥಳಗಳಿಗೆ ಭೇಟಿ ನೀಡಿ ಕಲಿಕೆಯನ್ನು ಸಾಕ್ಷಾತ್ಕರಿಸಿಕೊಳ್ಳುವುದರಲ್ಲದೆ ಮಕ್ಕಳ ಜ್ಞಾನ ವಿಕಾಸಕ್ಕೆ ಅವಕಾಶ ಮಾಡಿಕೊಡುತ್ತದೆ. ವಿದ್ಯಾರ್ಥಿ ದೆಸೆಯಲ್ಲಿ ಅರ್ಥಪೂರ್ಣ ಸಂಗತಿ ಗಳು ಹೊರಗಿ ಉಳಿಯುತ್ತವೆ ಎಂದು ಸಿಆರ್‌ಪಿ ಮುನಿರಾಜಪ್ಪ ತಿಳಿಸಿದರು.

ಹೊಸಕೋಟೆ ತಾಲೂಕಿನ ನಂದಗುಡಿ ಹೋಬಳಿಯ ಕೊಂಡಹಳ್ಳಿ ಶ್ರೀಧರ್ಮೇಶ್ವರ ಕ್ಷೇತ್ರದಲ್ಲಿ ತಾಲೂಕಿನ ವಿಶಿಷ್ಟ ಚೇತನ ಮಕ್ಕಳಿಗೆ ಒಂದು ದಿನದ ಕ್ರೀಡಾ ಮತ್ತು ಕ್ಷೇತ್ರ ಭೇಟಿ ಕಾರ್ಯಕ್ರಮವನ್ನು ಉದ್ದೇಶಿಸಿ ಮಾತನಾಡಿ, ಸ್ಥಳೀಯ ಕ್ಷೇತ್ರದ ಜನರಲ್ಲಿನ ಜೀವನ ಕ್ರಮ ಮುಂತಾದ ಅಂಶಗಳು ಮಕ್ಕಳ ಜ್ಞಾನ ವಿಕಾಸಕ್ಕೆ ಅವಕಾಶ ಮಾಡಿಕೊಡುತ್ತದೆಂದು. ವಿಶೇಷ ಚೇತನ ಮಕ್ಕಳು ವಾಸ್ತವ ಪ್ರಪಂಚದ ಸ್ಥಳಗಳಿಗೆ ಭೇಟಿ ನೀಡಿ ಪ್ರಾಯೋಗಿಕವಾಗಿ ಕಲಿಯುವುದು, ಇದು ಪಠ್ಯಪ್ರಗತ ಜ್ಞಾನಕ್ಕೆ ಪೂರಕವಾಗಿ ಸ್ವೇಚ್ಛ ಸಮಯದ ತಿಳುವಳಿಕೆ ನೀಡುತ್ತದೆಂದು ಹೇಳಿದರು. ತಮ್ಮ ಸುತ್ತಮುತ್ತಲ ಪ್ರದೇಶದಲ್ಲಿರುವ ಐತಿಹ್ಯ ಸ್ಥಳ, ಪ್ರಾಕೃತಿಕ ಪರಿಸರ, ಹೂವು ಹೂರು, ಪ್ರಾಣಿ, ಪಕ್ಷಿ, ಚಿಕ್ಕಿ, ಮೀನುಗಳು ಮಕ್ಕಳಿಗೆ ಉಲ್ಲಾಸದ



ಅನುಭವಗಳನ್ನು ನೀಡುವುದಲ್ಲದೆ, ಮಕ್ಕಳ ಪಠ್ಯದ ಅಂಶಗಳಿಗೆ ಹತ್ತಿರವಾದ ಸ್ಥಳಗಳಿಗೆ ಭೇಟಿ ನೀಡಿ ಕಲಿಕೆಯನ್ನು ಸಾಕ್ಷಾತ್ಕರಿಸಿಕೊಳ್ಳುವುದು ನಿಜಕ್ಕೂ ಅಮೋಘವಾದದ್ದು ಎಂದರು. ವಿಶೇಷ ಚೇತನ ಮಕ್ಕಳಲ್ಲಿ ಮೋಜಿನ ಮತ್ತು ಶೈಕ್ಷಣಿಕ ಚಟುವಟಿಕೆಯಲ್ಲಿ ತೊಡಗಿಸುವ ಸಲುವಾಗಿ ಕ್ಷೇತ್ರ ಪ್ರವಾಸಗಳು ಮಕ್ಕಳ ಜ್ಞಾನ ವಿಕಾಸಕ್ಕೆ ಸಹಕಾರಿಯಾಗಿದೆ, ಪ್ರಸ್ತುತಗಳಲ್ಲಿ ಕಲಿತ ವಿಷಯವನ್ನು ಪ್ರಾಯೋಗಿಕವಾಗಿ ನೋಡಿ ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು. ವಿಭಿನ್ನ ಪರಿಸರ ಮತ್ತು ಹೊಸ ದೃಶ್ಯಗಳೊಂದಿಗೆ ಸಂಪರ್ಕ ಸಾಧಿಸಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗುತ್ತದೆ ಎಂದು ಹೇಳಿದರು.

ಹೊಸಕೋಟೆಯ ಶ್ರೀ ಅಮರೇಶ್ವರ ಸ್ವಾಮಿ, ಕಂಬಳೀಪುರ ಶ್ರೀಕಾಟೀರಮ್ಮ ದೇವಿ, ನಡುವಿನಪುರದ ಶ್ರೀ ಅಂಜನೇಯಸ್ವಾಮಿ, ಕೊಂಡಹಳ್ಳಿಯ ಶ್ರೀ ಧರ್ಮೇಶ್ವರ ಸ್ವಾಮಿ ದೇವಾಲಯ ಭೇಟಿ ನೀಡಿ ನಂತರ ಅಗಸರಹಳ್ಳಿ ಶ್ರೀಜನ್ಮಯ ದಾಸರ ಆಶ್ರಮದಲ್ಲಿ ತಾಲೂಕಿನ ವಿಶೇಷ ಮಕ್ಕಳಿಗೆ ವಿವಿಧ ಕ್ರೀಡೆಗಳನ್ನು ಪ್ರದರ್ಶಿಸಿ ವಿಚೇತರಾದ ಮಕ್ಕಳಿಗೆ ಬಹುಮಾನ ನೀಡಲಾಯಿತು. ಬಿಆರ್‌ಪಿಗೌಡ ನಟರಾಜು, ಹೇಮಲತಾ, ನಾಗಲಕ್ಷ್ಮಿ, ಸಿಆರ್‌ಪಿ ಸತೀಶ್ ಕುಮಾರ್, ಸಂಘದ ಸದಸ್ಯ ತೇಜುರಾಮ್, ಬಿಎಆರ್‌ಟಿ ಪ್ರೇಮಕುಮಾರಿ, ಶಿಕ್ಷಕರಾದ ಪವಿತ್ರಾ, ಸನಾಪ್ಪರಾಜ್, ಶರಣ್, ಲೀಲಾವತಿ, ನಾಗಮ್ಮ, ಪೋಷಕ ವೃಂದ ಹಾಗೂ ವಿಶೇಷ ಚೇತನ ಮಕ್ಕಳಿದ್ದರು.

ರಾಜ್ಯ ಪದಾಧಿಕಾರಿಗಳಿಗೆ ಗುರುತಿನ ಚೀಟಿ ವಿತರಣೆ | ರಾಜ್ಯಾದ್ಯಕ್ಷ ಆನಂದ್ ಜಿ. ಕಾಂಚನ್ ಆಗ್ರಹ ಸರಕಾರ ಟೈಲರಿಂಗ್ ನಿಗಮ ಮಂಡಳಿ ಸ್ಥಾಪಿಸಲಿ

•**ಹೊಸಕೋಟೆ:** ರಾಜ್ಯದಲ್ಲಿ ಅಸಂಘಟಿತ ಕಾರ್ಮಿಕ ವಲಯವಾಗಿರುವ ಟೈಲರ್ ಕುಟುಂಬಗಳು ದಡೆದಿಂದಲೂ ದಲೆಯಿಂದಲೂ ಸ್ಥಿತಿಯಲ್ಲಿ ಬದುಕುತ್ತಿವೆ. ನೆರೆ ರಾಜ್ಯಗಳಂತೆ ಟೈಲರಿಂಗ್ ವೃತ್ತಿಯ ಗೌರವ, ಭದ್ರತೆ ಮತ್ತು ಭವಿಷ್ಯದ ದೃಷ್ಟಿಯಿಂದ ರಾಜ್ಯದಲ್ಲೂ ಪ್ರತ್ಯೇಕ ಟೈಲರಿಂಗ್ ನಿಗಮ ಮಂಡಳಿಯನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸಬೇಕೆಂದು ಅಖಿಲ ಕರ್ನಾಟಕ ಟೈಲರಿಂಗ್ ಸಂಘಟನೆಗಳ ಒಕ್ಕೂಟದ ರಾಜ್ಯಾಧ್ಯಕ್ಷ ಆನಂದ್ ಜಿ. ಕಾಂಚನ್ ಸರ್ಕಾರಕ್ಕೆ ಒತ್ತಾಯಿಸಿದರು.

ರಾಜ್ಯ ಘಟಕದ ಪದಾಧಿಕಾರಿಗಳ ಗುರುತಿನ ಚೀಟಿ ವಿತರಣೆ ನಂತರ ಸುದ್ದಿಗಾರರೊಂದಿಗೆ ಮಾತನಾಡಿ, ಕೊಂಬಡ್ ಬಂದ ನಂತರದವರೆಗೆ ನಮ್ಮ ವೃತ್ತಿಗೆ ದೊಡ್ಡಮಟ್ಟದ ಹೊಂದಿಕೊಳ್ಳುತ್ತದೆ. ಈ ವೃತ್ತಿ ಬಿಟ್ಟರೆ ಇತರ ಕೆಲಸಗಳು ಗೊತ್ತಿರದ ಸಾವಿರಾರು ಟೈಲರ್ ಕುಟುಂಬಗಳು ಬೀದಿಗೆ ಬಿದ್ದಿದ್ದವು ಎಂದರು.

ಇತ್ತೀಚಿನ ದಿನದಲ್ಲಿ ಇತರ ರಾಜ್ಯಗಳಿಂದ ಕಸೂತಿ ಅಥವಾ ನಿರ್ದಿಷ್ಟ ಕೆಲಸಕ್ಕಾಗಿ ಬಂದು ನಂತರ ಸಂಪೂರ್ಣ ಟೈಲರಿಂಗ್ ವೃತ್ತಿಯಲ್ಲಿ ತೊಡಗೊಂಡರು. ಕಡಿಮೆ ದರದ ಮೂಲಕ ಗ್ರಾಹಕರನ್ನು ಆಕರ್ಷಿಸಿ, ಸ್ಥಳೀಯ ಟೈಲರ್‌ಗಳು ಬದುಕಿಗೆ ಭಾರಿ ಪೆಟ್ಟು ನೀಡಿದ್ದರು. ಈ ಕುರಿತು ನಾವು ಕಳೆದ 2-3 ವರ್ಷದಿಂದ ನಿರಂತರವಾಗಿ ಹೋರಾಟ ನಡೆಸುತ್ತಿದ್ದೇವೆ. ಚಿಕ್ಕಬಳ್ಳಾಪುರ ಜಿಲ್ಲೆಯಲ್ಲಿ ಪೊಲೀಸ್ ಇಲಾಖೆ ಮತ್ತು ಕಾರ್ಮಿಕ ಇಲಾಖೆ



ಮೂಲಕವೂ ಮನವಿ ಸಲ್ಲಿಸಲಾಗಿದೆ. ಆದರೂ ಯಾವುದೇ ಕ್ರಮವನ್ನು ಇದುವರೆಗೂ ಕೈಗೊಂಡಿಲ್ಲ ಎಂದರು.

ರಾಜ್ಯ ಪ್ರಧಾನ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿ ವೆಂಕಟೇಶ್ ಆರ್ ,ಮಾತನಾಡಿ, 2024ರ ಜನವರಿಯಲ್ಲಿ ಬೆಂಗಳೂರಿನ ಶಾಲಿನಿ ಮೈದಾನದಲ್ಲಿ ರಾಜ್ಯ ಮಟ್ಟದ ಟೈಲರ್‌ಗಳ ಬೃಹತ್ ಸಮಾವೇಶವನ್ನು ಆಯೋಜಿಸಿ ಮುಖ್ಯ

ಮಂತ್ರಿಸಿದ್ದರಾಯ್ತು ಮತ್ತು ಕಾರ್ಮಿಕ ಸಚಿವರಾದ ಸಂತೋಷ್ ಲಾಡ್ ಅವರಿಗೆ ತಮ್ಮ ವೃತ್ತಿಗೆ ಎದುರಾಗಿರುವ ಗಂಭೀರ ಸಮಸ್ಯೆ ಹಾಗೂ ಬೇಡಿಕೆಗಳ ಕುರಿತು ಮನವರಿಕೆ ಮಾಡಿದ್ದೇವೆಂದು ಹೇಳಿದರು.

ರಾಜ್ಯ ಜಂಟಿಕಾರ್ಯದರ್ಶಿ ಡಾ. ಸುಮತಿಮಾತನಾಡಿ, ಟೈಲರ್‌ಗಳಿಗೆ ಸಮಾಜದಲ್ಲಿ ಗುರುತು ಮತ್ತು ಗೌರವ

ಸಿಗಬೇಕು ಎಂಬ ಉದ್ದೇಶದಿಂದ ಪ್ರತಿಯೊಬ್ಬ ಟೈಲರ್‌ಗೆ ಗುರುತಿನ ಚೀಟಿ ನೀಡಲಾಗುವುದು. ಅಖಿಲ ಕರ್ನಾಟಕ ಟೈಲರ್ ಸಂಘಟನೆಗಳ ಒಕ್ಕೂಟದಲ್ಲಿ ಪ್ರತಿ ಟೈಲರ್ ತಮ್ಮ ಹೆಸರನ್ನು ನೋಂದಾಯಿಸಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು ಎಂದು ತಿಳಿಸಿದರು.

ಮುಂದಿನ ದಿನದಲ್ಲಿ ರಾಜ್ಯದ ಪ್ರತಿಯೊಂದು ಜಿಲ್ಲೆ, ತಾಲೂಕು, ಗ್ರಾಮ ಮಟ್ಟದಲ್ಲಿ ಸಮಿತಿ ರಚಿಸಿ ಎಲ್ಲಾ ಟೈಲರ್‌ಗಳನ್ನು ಒಗ್ಗೂಡಿಸಲಾಗುವುದು ಎಂದರು.

ಸಂಘದ ಖಜಾಂಚಿ ರಾಧಮ್ಮ ಮಾತನಾಡಿ, ಎಷ್ಟೋ ಟೈಲರ್ ಕುಟುಂಬಗಳಿಗೆ ಸ್ವಂತ ಸೂರು ಇಲ್ಲದ ಸ್ಥಿತಿಯಲ್ಲಿ ನಗರ ಮತ್ತು ಗ್ರಾಮೀಣ ಭಾಗದಲ್ಲಿದ್ದಾರೆ. ಸರ್ಕಾರದ ಇತ್ತೀಚಿನ ನಿರ್ಧಾರಗಳಿಂದ ಟೈಲರ್ ಕುಟುಂಬಗಳಿಗೆ ಲಾಭವಾಗುತ್ತದೆ ಕಟ್ಟಲು ಆಗದ ಸ್ಥಿತಿಗೆ ದೂಡಿದೆ. ಆದರೆ, ಯಾವ ಸರ್ಕಾರಗಳು ನಮ್ಮ ನೆರೆವಿಗೆ ಧಾರ್ಮಿಕ ಎಂದರು.

ಅಖಿಲ ಕರ್ನಾಟಕ ಟೈಲರ್ ಸಂಘಟನೆಗಳ ಒಕ್ಕೂಟದ ಗೌರವಾನ್ವಿತ ಮಂಜುನಾಥ್, ಉಪಾಧ್ಯಕ್ಷರಾದ ರಮಣಿ ಕೆ .ಆರ್. ಗೋವರ್ಧನ್ ಜಿ.ಪಿ., ಸಹ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿಗಳಾದ ಅಶ್ವತ್ಥರಾಜ್, ವಿಜಯ ಕುಮಾರ್ ಎಸ್, ಮಮತಾ, ಖಜಾಂಚಿ ರಾಧಮ್ಮ, ಜಂಟಿ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿ ಸುಮತಿರಾಜ್, ಸಂಘಟನೆ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿ ಕುಸುಮಾ, ಸಂಚಾಲಕ ಹಬೀಬ್ ಸಾಬ್, ಸಂಘಟನಾ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿಗಳಾದ ಮುಹಿಬ್, ಅನ್ನಪೂರ್ಣಾ, ಲಿಯಾಕಾರ ಪಾಷ ಇತರರಿದ್ದರು.

ಧಾರ್ಮಿಕ ಶಕ್ತಿಯಿಂದ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ

•**ಹೊಸಕೋಟೆ:** ಓಂ ಶಕ್ತಿ ಈ ಭಾರಿ ಹರಕೆ ಹೊತ್ತುಕೊಂಡು ಯಾತ್ರೆ ಕಳುಹಿಸಲಾಗುತ್ತಿದೆ ಎಂದು ಸಮಾಜ ಸೇವಕ ಹಾಗೂ ಕಾಂಗ್ರೆಸ್ ಮುಖಂಡ ಆರ್‌ಟಿ ಸಿ ಗೋವಿಂದರಾಜ್ ತಿಳಿಸಿದರು. ತಾಲೂಕಿನ ಕಸಬಾ ಹೋಬಳಿಯ ದೊಡ್ಡ ಹುಲ್ಲೂರು ಗ್ರಾಮ ಪಂಚಾಯತಿ ವ್ಯಾಪ್ತಿಯ ಸೋಂಪುರ ಹಾಗೂ ಸೋಣ್ಣದೇನಹಳ್ಳಿ ಗ್ರಾಮದಲ್ಲಿ 5ನೇ ವರ್ಷದ ಓಂ ಶಕ್ತಿ ಮಾಲಾಧಾರಿಗಳ ಯಾತ್ರೆಗೆ ಚಾಲನೆ ನೀಡಿ ಮಾತನಾಡಿ, ಓಂಶಕ್ತಿ ದೇವಿಗೂ ಸೋಂಪುರ-ಸೋಣ್ಣದೇನಹಳ್ಳಿ ಗ್ರಾಮಕ್ಕೂ ಸಾಕಷ್ಟು ಅಪನಾಭಾವ ಧಾರ್ಮಿಕಶಕ್ತಿಯಿಂದಾದದ್ದು ಎಂದರು.

ಮುಂದಿನ ರಾಜಕೀಯ ಜೀವನ ಉಜ್ವಲವಾಗಿ ಬೆಳಗಿ ತಾಲೂಕಿನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಮಾಡಲು ಇನ್ನಷ್ಟು ಶಕ್ತಿ ನೀಡಲಿ. ರಾಜ್ಯ ಸರ್ಕಾರದಲ್ಲಿ ಮಂತ್ರಿಯಾಗಿ ತಾಲೂಕನ್ನು ರಾಜ್ಯದಲ್ಲಿಯೇ ಮಾರದ ಕ್ಷೇತ್ರವಾಗಿ ಮಾಡಲಿ ಎಂಬುದೇ ನಮ್ಮ ಆಸೆಯಾಗಿದೆ ಎಂದು ಹೇಳಿದರು. ಅಲ್ಲದೆ , ಅವರು ಗ್ರಾಮದ ಓಂ ಶಕ್ತಿ ಭಕ್ತ ಮಂಡಳಿಯಿಂದ ತಮಿಳು ನಾಡಿನ ಮೇಲ್ ಮರುಮತ್ತೂರಿನ ದೇವಾಲಯಕ್ಕೆ ಪ್ರವಾಸ ಹೊರಟಿರುವ ಭಕ್ತಾಂಗಗಳ ಅಂತರಿಕ ಸಮಸ್ಯೆಗಳು ಬಗೆಹರಿಯುವ ಜತೆಗೆ ನಾಡು ಉತ್ತಮವಾಗಿರಲಿ ಎಂಬ ಮನೋಭಾವ ಎಲ್ಲರಿಗೂ ಪ್ರೇರಣೆಯಾಗಬೇಕು ಎಂಬ ಉದ್ದೇಶದಿಂದ ಈ ಪ್ರವಾಸವನ್ನು ಆಯೋಜನೆ ಮಾಡಿದ್ದೇನೆಂದರು. ಮುಖಂಡರಾದ ಪೂಜಾರಿ ಪ್ರತಾಪ್, ಗ್ರಾ.ಪಂ ಸದಸ್ಯ ಮಂಜುಳಾ ಶಿವಯ್ಯ, ಮಾಜಿ ಸದಸ್ಯ ಡಿ.ಆಂಜನಪ್ಪ, ಮುಖಂಡರಾದ ರಮೇಶ್, ಅಖಿಲ್, ಮುನಿರಾಜು, ನಾರಾಯಣಸ್ವಾಮಿ, ದೇವರಾಜ್, ಗಣೇಶ್, ಆಂಜನಪ್ಪ ಹಾಜರಿದ್ದರು.

ಉಜ್ಜಿವನ್ ಸ್ಟಾಲ್ ಫೈನಾನ್ಸ್ ಬ್ಯಾಂಕ್ ಲಿಮಿಟೆಡ್

CIN: L65110KA2016PLC142162

ನೋಂದಾಯಿತ ಕಛೇರಿ: ಗೃಹ ರಾಜ್, ಸಂಖ್ಯೆ 27, 3 ನೇ "ಎ" ಕ್ರಾಸ್, 18 ನೇ ಮುಖ್ಯ, 6 ನೇ ಬ್ಲಾಕ್, ಕೋರಮಂಗಲ, ಬೆಂಗಳೂರು 560 095, ಕರ್ನಾಟಕ, ದೂರವಾರ್ತೆ: +91 80 471 2121; ಇಮೇಲ್: corporatesecretarial@ujjivan.com ವೆಬ್‌ಸೈಟ್: www.ujjivansfb.bank.in

ಪೋಸ್ಟಲ್ ಬ್ಯಾಲೆಟ್ ನೋಟಿಸ್

ಉಜ್ಜಿವನ್ ಸ್ಟಾಲ್ ಫೈನಾನ್ಸ್ ಬ್ಯಾಂಕ್ ಲಿಮಿಟೆಡ್ ("ಬ್ಯಾಂಕ್") ಸದಸ್ಯರು ಪೋಸ್ಟಲ್ ಬ್ಯಾಲೆಟ್ ಮತ್ತು ರಿಮೋಟ್ ಇ-ವೋಟಿಂಗ್ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ("ಇ-ವೋಟಿಂಗ್") ಮೂಲಕ ಅನೇಕವೇಳೆಗಳಲ್ಲಿ ಉದ್ದೇಶಿಸಿರುವ ಈ ಕೆಳಗಿನ ನಿರ್ಧಾರವನ್ನು ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ, ಕಂಪನಿಗಳ ಕಾರ್ಯ ಸೆಟಿಂಗ್ ನಿಯಮಾವಳಿಗಳು ಮತ್ತು MCA ಸುಕ್ರೋಲಿಗಳ ಅನ್ವಯವಾಗುವ ನಿಬಂಧನೆಗಳಿಗೆ ಅನುಗುಣವಾಗಿ ಜೇರುದಾರುಗೆ ಈ ಮೂಲಕ ಸೂಚನೆ ನೀಡಲಾಗಿದೆ.

ಅ.ಸಂ.	ನಿಲುವಳು ವಿವರಗಳು	ನಿಲುವಳು ವಿಧ
1.	ಬ್ಯಾಂಕ್‌ನ ಸ್ವತಂತ್ರ ನಿರ್ದೇಶಕರಾಗಿ ಶ್ರೀ ಅನಿರುದ್ಧ ಪಾಲ್ (DIN: 00928375) ಅವರನ್ನು ನೇಮಿಸಲು	ವಿಶೇಷ

MCA ಸುಕ್ರೋಲಿಗಳಿಗೆ ಅನುಗುಣವಾಗಿ, ಬುಧವಾರ ಜನವರಿ 28, 2026 ರ ಕೊನೆಯ ದಿನಾಂಕದಂದು ಡೆಮಾಟಿಟರಿಂಗ್‌ನಿರ್ವಹಿಸಿದ ಸದಸ್ಯರು/ಫಲಾನುಭವಿ ಮಾಲೀಕರ ನೋಂದಣಿಯಲ್ಲಿ ಕಾಣಿಸಿಕೊಳ್ಳುವವರ ಹೆಸರುಗಳಿಗೆ ಮತ್ತು ಬ್ಯಾಂಕ್‌ನ ರಿಜಿಸ್ಟ್ರಾರ್ ಮತ್ತು ಜೇರು ವರ್ಗಾವಣೆ ವಿಜೆಟ್ ಅಂದರೆ ಕೆಫಿನ್ (KFin) ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ಲಿಮಿಟೆಡ್ ಡೆಮಾಟಿಟರಿಂಗ್/ಡೆಮಾಟಿಟರಿಯಲ್ಲಿ ತಮ್ಮ ಇಮೇಲ್ ವಿಳಾಸವನ್ನು ನೋಂದಿಸಿರುವ ಮಾಡೆಲರ ಬ್ಯಾಂಕ್‌ನ ಎಲ್ಲ ಸದಸ್ಯರಿಗೆ ಇಮೇಲ್ ಮೂಲಕ ನೋಟಿಸ್ ವಿಲೇವಾರಿಯನ್ನು ಶುಕ್ರವಾರ ಜನವರಿ 25, 2026 ರಂದು ಬ್ಯಾಂಕ್ ಪೂರ್ವಗೊಳಿಸಿದ ಎಂದು ಈ ಮೂಲಕ ತಿಳಿಸಲಾಗುತ್ತಿದೆ. ನೋಟಿಸ್‌ನಲ್ಲಿ ನಿಗದಿತ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಪ್ರಕಾರ ಕೊನೆಯ ದಿನಾಂಕದಂದು ಬ್ಯಾಂಕ್‌ನ ಎಲ್ಲ ಸದಸ್ಯರು ಮತ ಹಾಕಲು ಅರ್ಹವಾಗಿರುತ್ತಾರೆ. ಕೊನೆಯ ದಿನಾಂಕದಂದು ಸದಸ್ಯರಲ್ಲದ ವ್ಯಕ್ತಿಯು ನೋಟಿಸ್ ಅನ್ನು ಮಾಹಿತಿ ಉದ್ದೇಶಕ್ಕೆ ಎಂದು ಪರಿಗಣಿಸಬೇಕು.

ಇಲ್ಲಿ ನಮೂದಿಸಿದ ವಿವರಣಾತ್ಮಕ ಸ್ವೇಚ್ಛಾಮಂಗಳೊಂದಿಗೆ ನೋಟಿಸ್ ಅನ್ನು ಬ್ಯಾಂಕ್‌ನ ವೆಬ್‌ಸೈಟ್ www.ujjivansfb.bank.in ನಲ್ಲಿ ಅಪ್‌ಲೋಡ್ ಮಾಡಲಾಗಿದೆ. ಸ್ಟಾಕ್ ಎಕ್ಸ್‌ಚೇಂಜ್‌ಗಳ ವೆಬ್‌ಸೈಟ್‌ಗಳಾದ BSE ಲಿಮಿಟೆಡ್ ಮತ್ತು ನ್ಯಾಸೆಡ್‌ನ ಸ್ಟಾಕ್ ಎಕ್ಸ್‌ಚೇಂಜ್ ಅಥವಾ ಇಂಡಿಯಾ ಲಿಮಿಟೆಡ್‌ನ www.bseindia.com ಮತ್ತು www.nseindia.com ನಲ್ಲಿಯೂ ನೋಟಿಸ್ ಅನ್ನು ಪಡೆದವರಿಗೆ ಒಳಪಡುವ ಮತ್ತು ಇವೋಟಿಂಗ್ ವಿಂಡ್ ಕೆಫಿನ್ (KFin) ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ಲಿಮಿಟೆಡ್ ವೆಬ್‌ಸೈಟ್ evoting.kfintech.com ನಲ್ಲಿ ಲಭ್ಯವಿದೆ.

MCA ಸುಕ್ರೋಲಿಗಳ ಪ್ರಕಾರ, ಅಂತಿಮ ಮತವು ಸೂಚನೆ ಮತ್ತು ನಮೂನೆಗಳ ಮುದ್ರಿತ ಪ್ರತಿಗಳನ್ನು ಕಳುಹಿಸುವ ಆಗ್ತುವನ್ನು ರದ್ದುಗೊಳಿಸಲಾಗಿದೆ. ಆದರೆ, ಪೋಸ್ಟಲ್ ಬ್ಯಾಲೆಟ್ ಸೂಚನೆ, ಅಂತಿಮ ಮತವು ನಮೂನೆ ಮತ್ತು ಪ್ರಿ-ವೋಟ್ ಬಿಸಿನೆಸ್ ರಿಪ್ಲೈ ಎನ್‌ಎಲ್‌ಗಳನ್ನು ಯಾವುದೇ ಸದಸ್ಯರಿಗೆ ಕಳುಹಿಸಲಾಗಿಲ್ಲ.

ಸೂಚನೆಯಲ್ಲಿ ತಿಳಿಸಲಾದ ವಿಷಯದ ಮೇಲೆ ವಿದ್ಯುನ್ಮಾನವಾಗಿ ಮತ ಚಲಾಯಿಸಲು ಬ್ಯಾಂಕ್ ತನ್ನ ಸದಸ್ಯರಿಗೆ ಇ-ವೋಟಿಂಗ್ ಸೌಲಭ್ಯವನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತಿದೆ ಮತ್ತು ಈ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಸುಗಮಗೊಳಿಸಲು ತನ್ನ RTA ಆಗಿರುವ ಕೆಫಿನ್ (KFin) ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ಲಿಮಿಟೆಡ್ ಸೇವೆಯನ್ನು ಪಡೆದುಕೊಂಡಿದೆ. ಸದಸ್ಯರು ಒಮ್ಮೆ ನಿರ್ಧಾರ ಮಾಡಿದ ಮೇಲೆ ಮತ ಚಲಾಯಿಸಿದ ನಂತರ, ಅದನ್ನು ಬದಲಾಯಿಸಲು ಅಥವಾ ಮತ್ತೊಮ್ಮೆ ಮತ ಚಲಾಯಿಸಲು ಅವಕಾಶವಿರುವುದಿಲ್ಲ.

ಇ-ವೋಟಿಂಗ್ ಗುರುವಾರ, ಜನವರಿ 29, 2026 ರಂದು ಭಾರತೀಯ ಕಾಲಮಾನ ಬೆಳಿಗ್ಗೆ 9:00 ಗಂಟೆಗೆ ಆರಂಭವಾಗುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಶುಕ್ರವಾರ, ಫೆಬ್ರವರಿ 27, 2026 ರಂದು ಭಾರತೀಯ ಕಾಲಮಾನ ಸಂಜೆ 05:00 ಗಂಟೆಗೆ ಮುಕ್ತಾಯವಾಗಿದೆ.

ಶುಕ್ರವಾರ, ಫೆಬ್ರವರಿ 27, 2026 ರಂದು ಭಾರತೀಯ ಕಾಲಮಾನ ಸಂಜೆ 05:00 ರ ನಂತರ ಸದಸ್ಯರು ಮತದಾನ ಮಾಡಿದಲ್ಲಿ, ಅದನ್ನು ಮಾನ್ಯ ಎಂದು ಪರಿಗಣಿಸಲಾಗುವುದಿಲ್ಲ ಮತ್ತು ಹೇಳಲಾದ ದಿನಾಂಕದ ನಂತರ ಮತದಾನವನ್ನು ಅನುಮತಿಸಲಾಗುವುದಿಲ್ಲ.

ಸೂಚನೆಯಲ್ಲಿ ಉಲ್ಲೇಖಿಸಿದ ನಿಲುವಳಿಯಲ್ಲಿ ಸದಸ್ಯರು ಅನುಮೋದಿಸಿದರೆ, ಇವೋಟಿಂಗ್‌ಗೆ ಬ್ಯಾಂಕ್ ನಿಗದಿಸಿದ ಕೊನೆಯ ದಿನಾಂಕದಂದು ಶುಕ್ರವಾರ, ಫೆಬ್ರವರಿ 27, 2026 ರಂದು ಅನುಮೋದಿಸಲಾಗಿದೆ ಎಂದು ಭಾವಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಸದಸ್ಯರ ಪ್ರಧಾನ ಸಕ್ರಿಯತೆಗೆ ಅನುಮೋದಿಸಲಾಗಿದ್ದರೆ ಅದು ಅನುಮೋದಿಸಲ್ಪಟ್ಟಿದೆ ಎಂದು ಭಾವಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ.

ತಮ್ಮ ಇ-ಮೇಲ್ ವಿಳಾಸವನ್ನು ನೋಂದಾಯಿಸಿದ ಮತ್ತು ಪರಿಣಾಮವಾಗಿ ಇ-ಮತದಾನದ ಸೂಚನೆಯನ್ನು ಸ್ವೀಕರಿಸಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗದ ಸದಸ್ಯರು ತಮ್ಮ ಇ-ಮೇಲ್ ಅನ್ನು ಬ್ಯಾಂಕ್‌ನ RTA ಯಲ್ಲಿ ಅಂದರೆ ಲಿಮಿಟೆಡ್‌ನಲ್ಲಿ ಉಲ್ಲೇಖಿಸಿರುವ ನೋಂದಣಿ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಮೂಲಕ ಮತ್ತು <https://ris.kfintech.com/clientservices/postalballot/registration.aspx> ಲಿಂಕ್ ಮೂಲಕವೂ ನೋಂದಾಯಿಸಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು. ಇ-ಮೇಲ್ ವಿಳಾಸಕ್ಕೆ ತಾತ್ಕಾಲಿಕ ನೋಂದಣಿಗಾಗಿ, ಸದಸ್ಯರು ತಮ್ಮ ಇ-ಮೇಲ್ ವಿಳಾಸಗಳನ್ನು ಎಲೆಕ್ಟ್ರಾನಿಕ್ ಹೋಲಿಂಗ್‌ಗಳಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ ತಮ್ಮ ಸಂಬಂಧಪಟ್ಟ ಡೆಮಾಟಿಟರಿಯ ವಾರ್ಷಿಕವಿಳಾಸದೊಂದಿಗೆ ಮತ್ತು ಫೋಟೋ ಹೋಲಿಂಗ್‌ಗಳಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ ಬ್ಯಾಂಕ್‌ನ RTA ಅಂದರೆ ನೋಂದಾಯಿಸಲು ವಿನಂತಿಸಲಾಗಿದೆ ಎಂದು ಈ ಮೂಲಕ ಸ್ಪಷ್ಟಪಡಿಸಲಾಗಿದೆ.

ಬ್ಯಾಂಕ್‌ನ ಮಂಡಳಿಯ ಮೆಸರ್ಸ್ ಎಸ್. ಪ್ರದೀಪ್ ಬಿ ಕುಲಕರ್ಣಿ ಆಂಡ್ ವಿ.ತಿರುಧರಪ್ಪ (FCS: 7260; CoP: 7835) ಕಂಪನಿ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿಗಳು, ಸಂಸ್ಥೆ ಸಂ. P1985KR14800 ಎಸ್. ಕಣ್ಣಾ ಅವರನ್ನು ಅಂತಿಮ ಮತವು ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ನ್ಯಾಯಯುತವಾಗಿ ಮತ್ತು ಪಾರದರ್ಶಕವಾಗಿ ನಡೆಸಲು ಪರಿಶೀಲಕರಾಗಿ ನೇಮಿಸಲಾಗಿದೆ. ಇ-ವೋಟಿಂಗ್‌ನ ಫಲಿತಾಂಶಗಳನ್ನು ತಪಾಸಣೆ ಪರದೆಯೊಂದಿಗೆ ಬ್ಯಾಂಕ್‌ನ ವೆಬ್‌ಸೈಟ್ www.ujjivansfb.bank.in ನಲ್ಲಿ ಮತ್ತು ಇ-ವೋಟಿಂಗ್ ವಿಜೆಟ್‌ನ ವೆಬ್‌ಸೈಟ್ evoting.kfintech.com ನಲ್ಲಿ ಇ-ವೋಟಿಂಗ್‌ನ ಕೊನೆಯ ದಿನದಿಂದ 2 (ಎರಡು) ಕೆಲಸದ ದಿನಗಳಲ್ಲಿ ಪ್ರಕಟಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಅದನ್ನು ಸ್ಟಾಕ್ ಎಕ್ಸ್‌ಚೇಂಜ್‌ಗೆ ಅಂದರೆ, ಲಿಮಿಟೆಡ್ ಮತ್ತು ನ್ಯಾಸೆಡ್ ಸ್ಟಾಕ್ ಎಕ್ಸ್‌ಚೇಂಜ್ ಅಥವಾ ಇಂಡಿಯಾ ಲಿಮಿಟೆಡ್ ಗೆ ನೋಟೀಸ್ ನೀಡಲಾಗುತ್ತದೆ.

ಯಾವುದೇ ಪ್ರಶ್ನೆಗಳು/ಕುಂದಿಕೊರತೆಗಳಿದ್ದರೆ, ಸದಸ್ಯರು ದಯವಿಟ್ಟು evoting.kfintech.com ನ ಡೌನ್‌ಲೋಡ್ ವಿಭಾಗದಲ್ಲಿ ಲಭ್ಯವಿರುವ "ಸಹಾಯ ಮತ್ತು FAQs" ವಿಭಾಗ/ಬಳಕೆದಾರ ಕೈಪಿಡಿಯನ್ನು ನೋಡಬಹುದು ಅಥವಾ ಫೋನ್ ಮೊಬೈಲ್ ಮೊಬೈಲ್, ಕೆಫಿನ್ (KFin) ಟೆಕ್ನಾಲಜೀಸ್ ಲಿಮಿಟೆಡ್‌ನ ಹಿರಿಯ ಮ್ಯಾನೇಜರ್, ಸೆಲೆನ್‌ಯಮ್ ಟವರ್ ಬಿ, ಪ್ಲಾಟ್ 51 32, ಪೈನಾನ್ಸಿಯಲ್ ಡಿಸ್ಟ್ರಿಕ್ಟ್, ನಾನಕ್‌ರಾವ್‌ನಗರ, ಸೆಲೆನ್‌ಯಮ್, ಮಂಡಲ್, ಹೈದರಾಬಾದ್ - 500 032, ತೆಲಂಗಾಣ, mohsin.mohd@kfintech.com/einward.ris@kfintech.com, ಫೋನ್: +91 040 67161562, ಟೋಲ್-ಫ್ರೀ ಸಂಖ್ಯೆ 1-800-309-4001 ಅವರನ್ನು ಸಂಪರ್ಕಿಸಬಹುದು.

ಉಜ್ಜಿವನ್ ಸ್ಟಾಲ್ ಫೈನಾನ್ಸ್ ಬ್ಯಾಂಕ್ ಲಿಮಿಟೆಡ್ ಪರವಾಗಿ
ಸಹಿ/-
ಸಂಜೀವ್ ಬಸ್ರಾಲ್
ಸ್ಟಾಕ್ ಬೆಂಗಳೂರು ಕಂಪನಿ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿ ಮತ್ತು ನಿಯಂತ್ರಕ ದಿನಾಂಕ: ಜನವರಿ 28, 2026 ರೂಪುರೇಷೆಯ ಮುಖ್ಯಸ್ಥರು